

海外市場販路開拓

展示会の効果的な活用セミナー

海外への販路開拓を目指す中小企業を対象に、海外の展示会(オンライン含む)に出展する際、成果を上げるためのノウハウや、事前準備、商談から成約に結びつけるための手法を解説します。

■来場者視点で考える海外展示会への出展

講師:マイアクシス合同会社 代表 黒田 義明 氏

- ・来場者が何を求めて展示会にやってくるのか?
- ・展示会でビジネスチャンスをつかむための心構え



■実例！ベトナムの展示会で成果をあげるポイント

～ベトナム、そこには世界マーケットがあった～

講師 :マイアクシス合同会社 パートナー 星山 秀陽氏

- ・現地の方にどのようなアプローチが有効なのか
- ・商談アポイントの取り方、商談後成約につなげるまでのポイント



■質疑応答

はじめて展示会に出展する方、これまでの展示会でなかなか成果を得られていない方、などお困りごとや疑問点をお寄せください。

6月22日(木)
14:00～15:20

開催方法:オンラインによる実施(zoom ウェビナー使用)

定員 : 80名(申込先着順)

対象 : 自社で海外販路開拓を検討、またはすでに行っている神奈川県内の中小企業等

※通信環境が必要です。(通信費用は受講される方のご負担となります)

※士業やコンサルタントの方のご参加はご遠慮ください。

参加費 : 無料

申込方法 : 下記 URL よりお申し込みください。

<https://www.kipc.or.jp/topics/seminar-event/hanrokaitaku-s23/>

※お申し込みのメールアドレスに、前日までに受講用 URL をお送りします。

主催 : 公益財団法人神奈川産業振興センター

本セミナーは、『令和5年度海外展示会出展助成事業』の一環として実施するものです。

■海外展示会出展支援事業■

神奈川県内中小企業の皆さまが、海外の展示会に出展する際の費用の一部(上限30万円)を助成します。

※詳細については、KIPのHPをご覧ください。募集締め切り:6月30日

<https://www.kipc.or.jp/topics/information/tenjikai-josei2023/>

お問合せ
お申込み



公益財団法人
神奈川産業振興センター

経営支援部 国際課

TEL : 045-633-5126

E-mail : kokusai@kipc.or.jp