

# 海外展開

のお困りごと

お気軽にご相談ください！



TOMINAGA

米国最大の家電小売りチェーン企業で、プライベートブランド全製品の買い付け(約2700 items)に携わり、欧米市場とアジアのメーカーとの間で、輸出入、商品企画、マーチャンダイジング、マーケティング、特許訴訟等 幅広く経験。退職後は、国内外の4社の国際市場開拓のための顧問を経験。

中小企業・小規模企業の海外進出や販路開拓・拡大、貿易実務など、海外ビジネス展開に関わることなら何でもご相談に対応します。海外での実務経験豊富な企業OBの専門家が親身になって対応しますので、お気軽にご相談ください。



KOJIMA

自動車メーカーで生産、物流、システムを担当。その後、商社で自動車部品営業、海外部品出荷センターの設立(中国、タイ、インドネシア、インド)、現地法人の立ち上げ(インドネシア、インド、ブラジル、ロシア)を経験。生産、営業、物流、システムを幅広く経験しておりますので、事業計画の作成、現地法人の立ち上げ・運営・改善、貿易に関する相談、何でもご相談下さい。



KOSUGI

大手食品メーカー35年勤務、大半を輸出と輸入に従事。またアジア各国に出張し、米国駐在も経験。ここ5年間は独立行政法人で全国の中小企業様をハンズオン支援する業務に従事していました。食品、食糧の輸出が専門ですが、幅広い分野のSWOT分析、事業計画書の作成から現地法人設立、外食企業の海外展開も手掛けてきました。お気軽にお声掛けください。

私たちがサポートします

【お問い合わせ】

公益財団法人神奈川産業振興センター  
事業部 国際課

TEL : 045-633-5126

E-mail : kokusai@kipc.or.jp

# 海外展開

のお困りごと

お気軽にご相談ください！

海外拠点  
設立

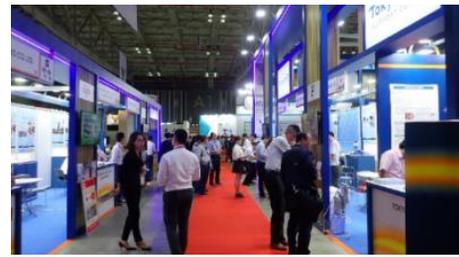
貿易  
実務

展示会  
出展

海外進出

販路開拓  
・拡大

現地情報  
収集・提供



## ●事例紹介①●

(お困りごと) 一部マニアの間では有名な高級オーディオ機器のメーカー。自社で海外市場開拓を図りたい。

☞ パートナー企業の選び方、調査法等の説明、製品を輸出して現地パートナーの所に到着するまでの価格構成の説明(価格の計算法、現地小売り価格と国内価格との調整。)、現地の認証・規制等。ターゲットアイテムの選定、市場調査。現地企業とのビジネス交渉の支援、契約書原稿作成支援、英文ホームページの改良支援。英文価格表作成支援等。各企業様にカスタマイズした支援を提供しています。

## ●事例紹介②●

(お困りごと) 塗装設備の中堅メーカー。東南アジアへの売り込みを強化するため、現地の代理店に営業担当者を派遣することにした。ところが、会社には海外出向規定もなく、代理店とどのように出向条件を交渉するかも分からない。

☞ 海外出向規定の作成、出向する国での日系企業の一般的な出向条件の調査、住居・交通手段等の生活条件の調査等についてサポート。現地進出だけでなく、このようなサポートも出来ます。

【お問い合わせ】

公益財団法人神奈川産業振興センター  
事業部 国際課

TEL : 045-633-5126

E-mail : kokusai@kipc.or.jp