

WEB開催

年12回開催

対象者：神奈川県内中堅・中小サプライヤーの方等

# 自動車部品サプライヤー向け専門技術講座【第4回目】

## 第三章 提案型企業に向けたツール

### 3-2 技術提案の書き方

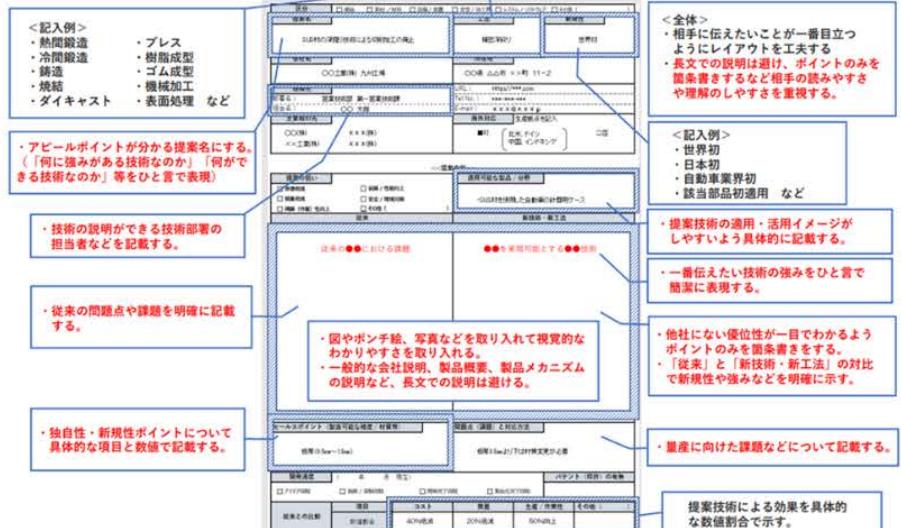
無料



#### 使用シーン

#### 展示商談会など

(短時間での説明、掲示・配布チラシ)



## 2024年8月30日（金）13:30～15:00

### 講義の目的と概要

自社の強みである製品や技術をユニークなセールスポイントとして技術提案書や会社資料にまとめる手法を解説します。各社の経営者・開発・営業などの幅広い方々向けの講座です。従来は取引先企業より要望や指示を受けて製造を行い納品していた環境から、今後はお客様のニーズを想定し、自社技術が貢献できる点を明確にすることで、ニーズに刺さる技術提案ができるようになり、新たな取引獲得に大きく貢献できると考えます。本講座では、お客様のニーズに合わせた「技術提案書」の書き方や説明資料を、自動車会社やTier1に提案した良い事例と悪い事例を具体的に解説します。また、今後実施予定のホンダ・スバルの技術商談会や各種展示会に出展予定の企業には、ぜひ参加いただきたいと思います。

### 講師

かながわ自動車部品サプライヤー支援センター コーディネーター  
柳原 秀基 氏、石塚 淳 氏、原田 哲也 氏

### 申込み・詳細

<https://www.kipc.or.jp/topics/seminar-event/special-tech-courses04/>

[お問合せ] 公益財団法人神奈川産業振興センター

かながわ自動車部品サプライヤー支援センター

TEL : 045-633-5062 / mail : carsup@kipc.or.jp

