

海外市場販路開拓展示会の効果的な活用セミナー

海外への販路開拓を目指す中小企業を対象に、海外の展示会(オンライン含む)に出展する際、成果を上げるためのノウハウや、事前準備、商談から成約に結びつけるための手法を解説します。

◆第一部「来場者視点で考える海外展示会への出展」

講師:マイアクシス合同会社 代表 黒田 義明 氏

- ・来場者が何を求めて展示会にやってくるのか？
- ・展示会でビジネスチャンスをつかむための心構え



◆第二部「海外展示会は何のために出るの？」

～展示会商談精度・成約確度をあげるために大切な3つのこと～

講師 :株式会社 KM International

代表取締役 中 正宏 氏

- ・準備:パートナー探し -公的機関などのサービス ジェトロ、中小機構、各都道府県の支援事業、銀行の活用
-プレゼン資料、動画の作成 -価格を出しておく。日本でいくら、は通用しない
- ・出展:パートナーをブースに呼ぶ -あなたの商談相手は誰？
- ・フォローアップ -フォローアップのためのコンタクト手段。海外バイヤーとの効果的なフォローアップ手段とは。
-帰国後のコンタクトはパートナー経由で。プロモーション、ブランディング、マーケティングの提案



■・質疑応答

はじめて展示会に出展する方、これまでの展示会でなかなか成果を得られていない方、などお困りごとや疑問点をお寄せください。

6月11日(火)
14:00～15:45

開催方法:オンラインによる実施(zoom ウェビナー使用)

定員:80名(申込先着順)

対象:自社で海外販路開拓を検討、またはすでに行っている神奈川県内の中小企業等

※通信環境が必要です。(通信費用は受講される方のご負担となります)

※士業やコンサルタントの方のご参加はご遠慮ください。

参加費:無料

申込方法 : 下記 URL よりお申し込みください。

<https://www.kipc.or.jp/topics/seminar-event/hanrokaitaku-s24/>

※お申し込みのメールアドレスに、前日までに受講用 URL をお送りします。

主催 : 公益財団法人神奈川産業振興センター

■海外展示会出展支援事業■

神奈川県内中小企業の皆さまが、海外の展示会に出展する際の費用の一部(上限30万円)を助成します。

※詳細については、KIPのHPをご覧ください。募集締め切り:6月28日

<https://www.kipc.or.jp/topics/information/tenjikai-josei2024/>

お問合せ
お申込み



公益財団法人
神奈川産業振興センター

経営支援部 国際課

TEL : 045-633-5126

E-mail : kokusai@kipc.or.jp