



CONTENTS

特集1 ベトナムは今	02
特集2 神奈川県よろず支援拠点	04
CASE STUDY 情熱社長に聞く(さがみ信用金庫ご紹介企業) ～喜之助 菊川社長	08
KIP産学連携2017 ～合同企業説明会	10
平成29年度 発注企業生産現況調査(6月調査) / 10月の巡回あっせん相談	11
神奈川県中小企業制度融資 / 企業誘致促進融資	12
テレワーク体験セミナー / 平成29年度後期技能検定	13
電子マニフェスト操作研修会 / 第76回神奈川県青少年創意くふう展覧会 / 高津県税事務所・労働センター川崎支所の仮移転	14
ゴム材料の評価法に関する研究	15
KIPイベント情報9月～10月	16

人としての感覚  
を研ぎ澄ませて  
店に立つ!



表紙の人

喜之助

代表取締役 **菊川 鉄也** 氏(中) [事業内容]和食店経営  
(p.8-9「情熱社長に聞く」) [本社所在地]箱根町湯本  
[設立]2016年

特集1

ハノイ地区工業団地の現状と動向  
ベトナムは今



# 今、ベトナムが熱い!

## ベトナム北部ハノイ地区の工業団地の現状と動向

～「ベトナム市場環境視察ミッション2017」を終えて



KIP視察団一行

KIPでは、神奈川県やJETRO等と協力し、この7月にベトナムへの進出を検討されている企業の皆さまとハノイ地区の工業団地を視察しました。併せて神奈川県とベトナム計画投資省が共催する投資セミナーに参画するとともに、進出を念頭においた販路開拓等を目的に個別商談会も実施しました。

最近のベトナムの投資動向や日系企業の進出が進む工業団地の現況を中心に、今回の視察をレポートします。

(国際課)

## 最近のベトナムの経済・投資動向

- ①ベトナム経済は近年安定的に推移。2007年WTO加盟後、外資が安定的に流入。
- ②日本からの投資は年20億ドル前後。2016年の認可件数は過去最高、小売流通、IT、コンサル等の非製造業の投資割合が増加。
- ③製造業では、小規模の投資案件(100万ドル未満)が増加している。「チャイナ+1」や日系企業向けのサプライヤーとしての進出の相談が多い。
- ④製造業の件費はアジア諸国では低位にある(月額基本給で中国の1/2程度)が、近年、最低賃金は急速に上昇している。また北部での雇用増が顕著である。
- ⑤現地調達率が低いことが課題であるが、近年は改善傾向にある。今後は地場民間企業の成長が期待される。  
(JETROハノイ事務所より聴取)

「神奈川投資セミナー」では、黒岩県知事が県の投資環境や先進的な取り組みについて講演。



## ハノイ周辺の工業団地の状況

ハノイ周辺には、20を超える工業団地があり、多くの日系企業が進出しています。今回は、KIPと神奈川県が、「神奈川インダストリアルパーク」として県内企業の進出を支援する「第二タンロン工業団地」と、日本企業専用の工業団地である「ドンバンⅢ工業団地」などを視察しました。

また、工業団地の多くは「レンタル工場」(希望に応じて区画面積の調整が可能)を用意しています。「レンタル工場」は初期投資を抑えられ、小規模かつ短期間での操業開始が可能です。また、団地運営会社により、入居前から操業後の様々なサポートもあります。

### 第2タンロン工業団地 ①

**立地** ハノイ市の南東部に隣接するフンイエン省にあり、ハノイ市とハイフォン市を結び、大手日系企業の進出が進む新国道5号線沿いに立地。ハノイ市内から車で約40分、ハイフォン港へは約60分の距離。

**特徴** 住友商事が整備・管理する工業団地として2006年に完成。入居61工場中のうち日系企業が60社(2017.08現在)。優れた洪水対策や安定した電力供給の確保などのインフラ面のほか、日系企業の情報連絡会を設けるなどのサービスも提供している。また、団地内に専用サポートデスクを設置し進出サポート等を提供しており、これまで「神奈川インダストリアルパーク」内にあるレンタル工場へ、県内中小企業2社が進出している。



レンタル工場外観

### ドンバンⅢ工業団地 ②

**立地** ハノイ市の南部に隣接するハナム省にあり、国道1A号線、南北高速道等に接する。ハノイ市内から高速道路で約45分、ハイフォン港まで90kmの距離にある。

**特徴** ハナム省主導により、日系企業専用の工業団地として整備が進む。団地の管理も省が直営で行う。総面積は300haで現在第1期の131haが完成。北部最大のインランド・コンテナ・デポ(内陸保税蔵置場)の設置が決定し、今後北部の重要な物流ハブとして機能することが期待されている。中小企業向けのレンタル工場エリア(250㎡からレンタル可能)も整備される予定。進出企業に対する各種優遇措置のほか、24時間の電力供給の確保などを公約(コミットメント)として設定するなど、省の強力なリーダーシップのもとで誘致を進めている。



レンタル工場外観

その他、今回のKIP視察ミッションで訪問した工業団地

工業団地名	立地、特長
ノイバイ工業団地 ③	ハノイの玄関口、ノイバイ空港から至近距離に位置し、車で10分、ハノイ中心部より35分の好立地。半数以上が日系企業。レンタルではなく土地販売による形態
Fuji Precision Park ④	ハノイ中心部から車で45分のイエン・フォン工業団地内のレンタル工場。合計6棟のうち、4棟が日系企業でいずれも中小企業
VSIPバクニン工業団地 ⑤	ハノイ中心部から車で30分の好立地。VSIPはベトナム国内に複数箇所点在し、ベトナム最大級の工業団地。3割程度が日系企業
フォーノイA工業団地 ⑥	ハノイ中心部から車で40分、ハノイ市とハイフォン港を結ぶ国道5号線に隣接する好立地。工業団地内に日本人代表が運営する1,000~3,000㎡区画のレンタル工場がある



ベトナム北部地図

## 今こそベトナム

今回訪問した日系企業からは、ベトナム人のまじめさや勤勉で質の高い仕事ぶりのほか、高速道路が整備され、工業団地へのアクセス(市内からの通勤も含め)が格段に向上していること、電力事情の大幅な改善、また、工業団地内で日系企業間の横のつながりがつくられていて心強い、などといった意見が聞かれました。

ベトナムでは国際港湾や空港へつながる交通網やインフラ環境の整備が目に見えて進み、新たな工業団地の建設も進んでいます。工業団地には、レンタル工場も増え、初の海外でも進出しやすい環境となっており、進出の好機といえます。ベトナムへの展開をお考えの際には、ぜひKIPにご相談ください。

またKIPでは、県やJETRO等と連携し、今年度、ベトナムをはじめ東南アジア諸国を対象に、専門家の解説や既進出企業の現地情報などの勉強会を実施しています。9月8日にはタイの勉強会(3回目)を実施し、以降、フィリピン、マレーシア、ミャンマー、インドネシアを予定しています。皆さまのご参加をお待ちしています。

貴社の海外展開、まずはKIPにご相談ください!  
国際課 TEL 045 (633) 5126

必ずお力になります!

# 神奈川県よろず支援拠点

## 3つのキーワード!

### 「より話を聴く!」

これまでの3年間で、我々はお話をじっくり聴かせていただくことが、課題解決に向けた一番の近道だと確信しています。皆さんのこれまでの取組み、お客様からの感謝の声、クレーム、また10年先、20年先へとつながる夢の話。そこには必ず皆さんにしかない、光る何かが眠っています。これからも今まで以上に皆さんのお話を聴かせてください。

### 「目からウロコを!」

みなさんのビジネスが、活力を持って動き出す具体的な解決策をこれまで以上に提案していきます。ターゲットを絞ることによって際立つ商品力、ビジョンを明確にする言葉を紡ぎだすことで生まれる強いブランド力、相談者さん同士をつなぐことで生まれる新たな価値等々、よろず支援拠点はチームで課題を共有しながら、共に知恵を出し合い、みなさんが「目からウロコを落とせるようなアドバイス」を目指します。

### 「出会いの場をつくる!」

人は人と出会うことで様々な刺激を受けたり、成長のヒントをもらったり、新たなチャレンジが生まれたりすると思っています。よろず支援拠点は今年度、少人数制のビジネスオープンスクール「よろずの学校」を年間を通して運営していきます。少人数だからこそ可能な双方向なコミュニケーション、異業種が共に学ぶ中で生まれるアイデア、よろず支援拠点は出会いの場をつくることで新たなイノベーションの種をどんどん生み出していきます。

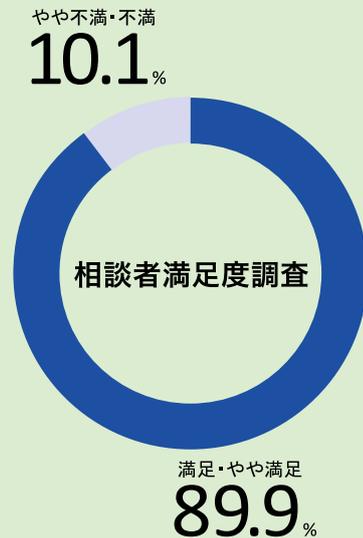
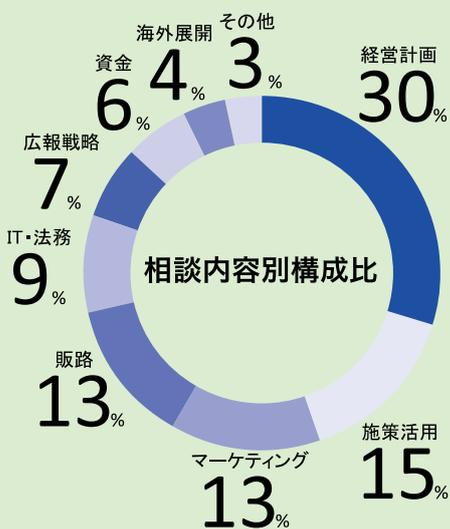
チーフコーディネーター **山崎 隆由**  
中小企業診断士、地域応援ナビゲーター

たかく **高久裕司**  
中小企業診断士

**貝吹岳郎**  
中小企業診断士

としあき **森 智亮**  
中小企業診断士、ITコーディネータ

**高橋玲子**  
中小企業診断士  
1級カラーコーディネーター



データはいずれも平成28年度

# 4年目に向けたチャレンジ!

私たちが、  
力になります!



## お近くの「よろず」へどうぞ!

- 相模原** (月・水・金)  
相模原市中央区中央 3-12-1  
相模原市立産業会館 3F  
TEL 045(633)5071 (本部)
- 川崎** (月・水・金)  
川崎市幸区堀川町 66-20  
川崎市産業振興会館 6F  
TEL 044(533)0355
- 相模原**
- 川崎**
- 横浜(本部)**  
横浜市中区尾上町 5-80  
神奈川中小企業センタービル 4F  
TEL 045(633)5071
- 小田原**
- 藤沢**
- 藤沢** (月・水・金)  
藤沢市藤沢 607-1  
藤沢商工会館 5F  
TEL 045(633)5071 (本部)
- 横須賀**
- 横須賀**  
横須賀市平成町 2-14-4  
横須賀商工会議所 2F  
TEL 046(821)1130

よろずをうまく  
使っている方たち、  
教えます

## 顧客目線に立ったサービスの再構築!

完成イメージをスケッチにする庭師  
いろはえん 彩葉苑  
TEL 046(854)4114  
<http://www.irohaen.com/>

### 造園の完成予想図を芸術的なスケッチで見える化

#### 相談内容

2011年に造園業「彩葉苑」を設立。庭師としての実力には自信があるが、売り上げが思うように上がらない。

#### 「より話を聴く」と

- ・造園を大学院まで進学して学び、アカデミックなアプローチ、情報発信ができる。
- ・新規造園が得意なのにメンテナンスの仕事に追われている。
- ・造園の完成イメージをスケッチするのが得意で顧客にも好評。



「完成予想図のスケッチをHPにアップ! 依頼する顧客の不安を解消」

#### 成果

早速新規の大規模造園工事受注。  
分かりやすいスケッチで顧客の不安を解消し、  
新規問い合わせが増加!

#### 相談者の声

自分の中では当たり前で、特にアピールする程ではないと思っていたお庭の完成イメージのスケッチが、お客様にとっては魅力がある事が「よろず支援拠点」に相談して分かりました。自分の事って分かんないものですね。客観的な目線でアドバイスを頂けたことに感謝です。

よろず  
事業

## ニュースリリース作成支援

銀座仕込みの“味と粋”  
すし勘  
TEL 044(755)3518 <http://www.sushi-kan.com/>

### 敷居の高い寿司屋のカウンター。食事をエンターテインメントとして発信

#### 相談内容

銀座のすし店から独立し川崎に出店して42年。銀座の味を守り続け、地域のみなさんに喜ばれてきたが、もっと若い人たちにも来て欲しい。

#### 「より話を聴く」と

- ・昔の常連さんが高齢化を迎え、新しいお客さんが増えていない。
- ・回る寿司が一般的な若い人たちにとって、個人店の寿司屋は敷居が高いのではないかな。
- ・個人店の寿司屋の魅力は、カウンターに座って職人さんと会話したり、仕事を眺めたりするところ。
- ・女将さんは寿司職人の活躍の場を守っていきいたいとのこと。



お寿司を売るんじゃなくて、お寿司屋体験を売る! 新サービス「はじめてのカウンター」としてメディアに情報発信

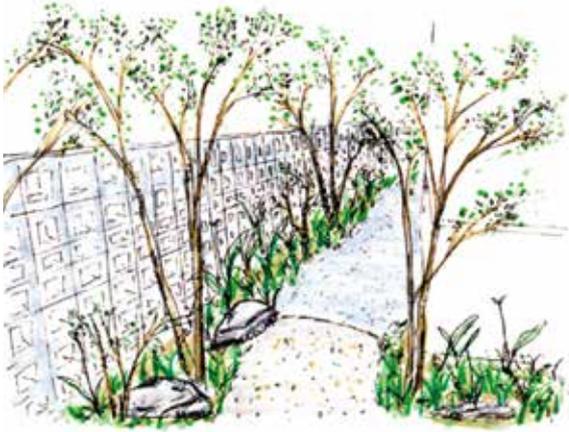
#### 成果

新サービスが「カウンターの魅力 女将が伝授～おいしい食べ方、粋な会話も」の見出しで神奈川新聞に大きく掲載。ヤフーニュースにも取り上げられ大反響。スタートから1カ月弱で20組以上の新規予約客を獲得!

#### 相談者の声

今までやっていたカウンターで食事を提供することが新サービス!?それをメディアに発信!?そう聞いても半信半疑でした。けれど掲載された新聞記事を見て驚き、ありとあらゆる知り合いにメールをしました。メディアに取り上げられ、若い女性グループなど新しいお客さんがたくさん増えました! もっと自分たちで工夫し新しいことをやろうとつくづく思いました。





で目からウロコ!  
者さん続々

## 地域ブランド・プロジェクトサポート

若手ものづくり集団

**ANAテック株式会社**

TEL 046(838)4860 <http://anatech.jp/hp/>

### 造船・鉄の街、横須賀から生まれる鉄製家具のブランドプロジェクト

#### 相談内容

地域貢献活動の推進を軸に、若手社員の創意工夫、ものづくりに対するモチベーション、技術力向上などを実現するため、新規分野へのチャレンジを考えている。

#### 「より話を聴くと」

- ・金属加工の高い技術を活かして鉄の家具を作ってみたい。
- ・同社のブランド力が上がるような取り組みにしたい。
- ・横須賀らしさをものづくりで表現できたらと思っている。



- ・横須賀の地域活性につながるような取り組みに。
- ・横須賀ビールとの連携プロジェクトに。
- ・横須賀からクラフト文化を世界に発信。

#### 成果

飲食店にターゲットを絞ったマーケティングを展開、オーダーメイド鉄製家具「Iron Life(アイアンライフ)」は、レストラン「横須賀ビール」のテーブル・椅子・手摺に採用。ショールーム機能としても活用!

#### 相談者の声

僕らの新規事業のイメージを「よろず支援拠点」に相談した事で、ミッションが明確になり、具体的なアクションプランを作る事ができました。当社のビジョンにつながる事業の方向性が見えてきました。



# 運送業→土産物屋→干物料理店 箱根湯本の若旦那、

「事業計画以上のペースで利益は出てるけど、キャッシュを持つと人間のけぞっちゃうでしょ？ 敢えて設備投資をしてケツに火をつけてる」。飲食業界は未経験の菊川鉄也氏(39)が箱根湯本駅徒歩5分の場所に和食店を開業したのが昨年10月。持ち前の嗅覚で、半年余りで“喜之助流おもてなし”を確立した。繁盛店を切り盛りする菊川氏のフードビジネスに対する思いを聞いた。(聞き手:さがみ信用金庫 湯本支店 岩本 誠 氏)

## 「どうしても事業を興したかった」

**岩本** 菊川社長は、開店への情熱がすごかったです。

**菊川** どうしても事業を興したかった。菊川運送を始めたのが祖父、親父は土産物屋に。俺はサラリーマンを28までやったが、儲けたいのではなく、「会社をやりたい」その一心だった。新しい“本業”探した。



**岩本** サラリーマン時代は全くの異業種でしたね。

**菊川** 車の部品設計だよ。機械モノは今も大好きだ。

**岩本** では、改めて今回の創業についてお話しください。

**菊川** 親父の土産物屋では干物を売っていたが、お客様が買って帰った方の喜ぶ顔までは見ることができない。飲食店の経験はゼロだったが、お客様の反応をその場で感じるができるはずで、そういう商売がしたかった。さがみ信金さんには創業を思い立った時から毎日のように相談に乗ってもらったね。調べると、箱根湯本駅周辺には蕎麦やラーメン、高級和食店はあるけど、干物を食べられる店はない。「普段の味ちよいプラス」の料理を出す店のイメージができたとき、和食経

験20年以上の元料理人である地元の先輩に力を借りようと思った。おまけに先輩は、1階のテナント募集中のビルのオーナー！再び料理で人を喜ばせたい、という先輩の思いと、俺の計画はドンピシャだった。料理長と経営者は分かれていた方が成功する、という考え方もね。「食の力で国道1号に灯りをともそう。ラスベガスみたいに！」と、夜10時まで営業することにした。箱根を訪れる観光客は年間2,000万人だが、うち3/4は日帰り客だと言われている。1,500万人が日が暮れると帰ってしまうなんてもったいないでしょ。

## 「人としての感覚を研ぎ澄ませて店に立つ」

**岩本** 干物だけでなく、真鶴直送の刺身盛りや、さがみあやせポーク、美味鳥の備長炭焼きなども好評ですが、メニューのこだわりは。



**菊川** 美味しいものを決めるのは、お客様。100発打って、削っていくつもりだ。このあたりで蕎麦やトンカツで有名な店も、最初から絞っていたわけじゃない。お客様に絞ってもらった結果だ。玄人受けではなく、ちょっとおいしい、ちょっと贅沢でまた食べたい、そんな「普段の味ちよいプラス」が

求められている。

**岩本** 社長はコンサルを入れず、店づくりから接客まで自己流ですね。

**菊川** 昔、商売を始めた人って、ノウハウ本を読むでもなく、もっと根源的な感覚でやってきたはず。俺はそんな感覚だけは研ぎ澄ませて店に立っているつもり。人にされたくないことはしない、されたらうれしいことをする。それに、市場調査のようなデータはさがみ信金さんに頼れば湯本のこと全て分かるから。

**岩本** 外国人観光客向けメニュー表はスタッフに不評のようですが(笑)

**菊川** うちのメニューは料理写真を載せていない。写真があると、出てきた料理と比べるでしょ？俺が客なら、この手順がいやだからさ。外国人の方向けメニューもシンプルで、確かにスタッフから「説明に時間がかかる」と言われている。ただ俺は、旅の一番の思い出は、そこで出会う日本人との「会話」だと思ってる。だからスタッフには説明に手間をかけて申し訳ないが、それがうちのおもてなしだ。

**岩本** 次のお客様を100%の状態でもてなせる準備が整うまで、店外でお待ちいただいていますよね。



ばくしんちゅう

# 第三創業で驀進中!

喜之助 菊川 鉄也 社長

「店のイメージは、経営者でなくバイトさんたちで決まる」

**菊川** 自己流の接客だが、お陰様で多くのお客様にお越しいただいている。そして、出た利益は会社がよくなる方向にせせと投資! キャッシュがあるとのけぞってしまうからね。頭を低くしてメニューを改良したり、今何が求められているかを悩んだりしなくなる。俺はお金がないと「やべーっ」ってケツに火が付く(笑)。今回買った「真空機」も、スタッフが次のメニューに繋げてくれるはずだ。

**岩本** 従業員の方たちに活気がありますよね。

**菊川** この店のイメージを決めるのは社長じゃなく、10人のアルバイトさんたちだ。3人の社員には、アルバイトさんたちを大切にしろといつも言っている。箱根でスタッフを募るのは大変だ

が、お陰様で地元つながりの面々が店を支えてくれている。

**岩本** 今後の展望は。

**菊川** 「喜之助」はジッチャンの名前だ。「伊右衛門」じゃないが、湯本でこの名を使って暖簾をたたむわけにはいかない。さっき、コンサルは入れていないと言われたが、目の前にいる岩本さんが俺のコンサルだよ。これからは地域ド密着のさがみ信金さんのお知恵を借りつつ、感覚は常に研ぎ澄ませて商売をしていきたい。

## Side Profile 菊川氏の横顔

社長の「人の繋がり」は、商工会議所や地元の縁故にとどまらない。全国にいるネットゲームの対戦相手たちも「喜之助」の知恵袋となっている。店舗は、一人でもカップルでも気兼ねなく食事が味わえるカウンター席、そこからテーブル席を挟み、子連れファミリーがくつろげる座敷も用意されているが、これも「関西のゲーム仲間の意見を採用した」という。最近導入した“真空機”は、「機械好きだから買ってみたかった」と笑うが、次の一手に常にアンテナを張る三代目だ。



菊川社長(右)とさがみ信金 岩本氏(左)。中央は同信金の地域元気創造部 村山氏

## 喜之助

箱根町湯本703-19 TEL 0460(83)8838

●お問い合わせ さがみ信用金庫 湯本支店 TEL 0460(85)5518



# KIP産学連携2017

Industry-academia collaboration

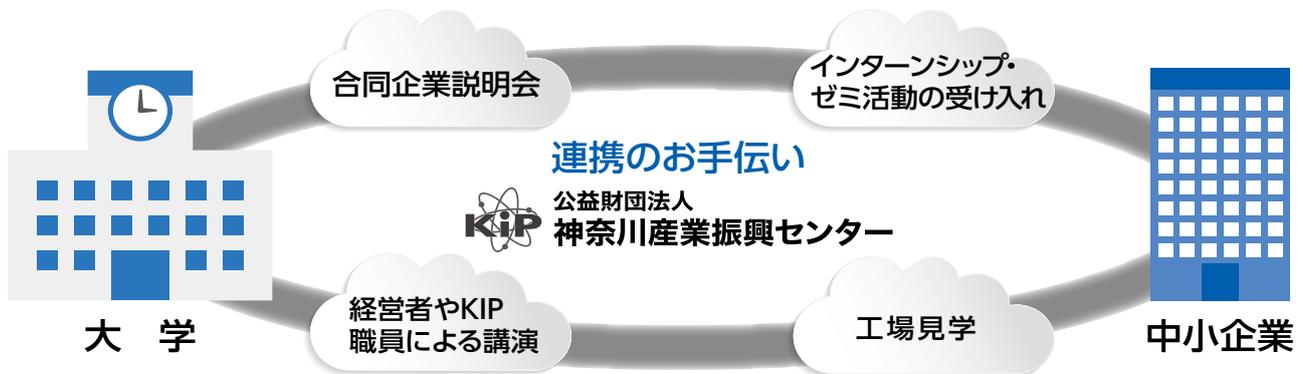
KIPが実施する

## 「中小企業魅力発見支援事業」とは!

KIPでは、中小企業や小規模事業者の多くが人材の確保難を経営課題に挙げる昨今、学生が就職先として中小企業等を選択肢に入れる可能性を高めるためには、まず学生に中小企業等の魅力を伝えることが必要である、と考えています。

そこで、2014年度より大学授業での中小企業経営者による講演や、合同企業説明会の実施、インターンシップの普及促進等をスタートさせ、県内を中心とした多くの大学や中小企業との連携強化のお手伝いを行っています。今回は、2つの大学で行われた合同企業説明会の模様をお伝えします。

●経営総合相談課 TEL 045(633)5201



### 合同企業説明会

湘南工科大学(開催日:6月20日)

湘南工科大学で開催された説明会は、30社中、KIP紹介企業が8社参加し、来場した101名の学生に対して熱い企業PRを行いました。

参加した企業からは「学生が就職活動についてどのように考えているか、生の声を聴くことのできる絶好の機会でした。他の大学の合同説明会にもぜひ参加したい」とのお声をいただきました。



神奈川大学(開催日:8月1日)

神奈川大学で開催された説明会は、KIP紹介企業12社での単独開催となりました。42名の学生が参加し、各企業からの1分間PRの後、企業説明を受けました。

参加した企業からは「会場の規模も程よく、多くの学生と話す事ができました」とのお声をいただきました。後日、会社説明会への参加申し込みのあった企業もありました。





## 調査結果

## 平成29年度「発注企業生産現況調査(6月調査)」 生産現況は前期より悪化、 次期見通しについては大幅に改善の見込み

県内発注企業の6月期・生産現況(全業種)を見ると、前期の2.8から8.3ポイント減少の▲5.5となり、悪化した。また、3カ月先(29年9月期)の見通しでは、今期の▲5.5から28.0ポイント増加の22.5と大幅に改善する見込みとなっている。

●取引振興課 TEL 045(633)5067

調査時期／業種	鉄鋼	非鉄	金属	機械	電気	輸送	精密	その他	全業種
28年 6月期	▲ 75.0	0.0	▲ 28.6	▲ 19.6	▲ 22.2	▲ 37.5	▲ 6.7	▲ 50.0	▲ 26.3
28年 9月期	0.0	▲ 14.3	8.0	8.0	12.1	11.1	▲ 14.3	0.0	5.2
28年 12月期	66.7	33.3	25.0	9.3	26.3	64.7	6.7	3.7	21.5
29年 3月期	▲ 20.0	▲ 37.5	24.0	▲ 2.4	10.3	31.6	0.0	▲ 27.3	2.8
29年 6月期	60.0	▲ 25.0	▲ 6.9	3.6	▲ 15.2	0.0	▲ 31.3	0.0	▲ 5.5
29年 9月期見通し	20.0	▲ 12.5	48.3	25.0	17.4	42.9	▲ 12.5	10.5	22.5

※ 29年4月期～29年6月期の業種別の生産現況と生産見通しをB.S.I値(上昇企業数割合ー下降企業数割合)で表したものを

## 業種別の生産現況

8業種のうち、「鉄鋼・機械」はB.S.I値がプラスとなり、「非鉄・金属・電気・精密」はマイナスとなり、「輸送・その他」はプラスマイナス0になった。29年6月期と比べ、次期(29年9月期)については、「非鉄・精密」以外の6業種がすべてプラス値となり、「金属」は今期の▲6.9より55.2ポイント増加の48.3と大幅な増加を見込んでいる。

調査期間:6月20日～30日

調査対象:500社

(登録企業データベースに登録している  
資本金3,000万円以上の県内発注企業)

回答企業数:205社 回答率:41.0%



## 取引相談会

## 新たな取引先をご紹介します! 10月の巡回あっせん相談

KIPでは、県内中小企業者等の皆さまの安定的な取引の確保・拡大を図るため、各地区で受・発注取引のあっせん相談を行っています。あっせん相談は、県内7地区の商工会議所等とKIPの川崎・相模原両駐在事務所でも実施しています。新たな販路開拓をお考えの皆さま、お近くの会場をご利用ください。

●取引振興課 TEL 045(633)5067

開催場所	日時	
藤沢商工会議所	3日(火)	13:00～16:00
小田原箱根商工会議所	11日(水)	13:30～16:00
横須賀三浦地域県政総合センター	12日(木)	13:00～16:00
秦野商工会議所	13日(金)	
茅ヶ崎商工会議所	16日(月)	
大和商工会議所	17日(火)	
平塚商工会議所	18日(水)	13:30～16:00
川崎駐在事務所 ※1	毎週木曜日	13:00～16:00
相模原駐在事務所 ※2	11日、25日(水)	



※1 川崎市産業振興会館 6F  
〔(公財)川崎市産業振興財団〕内

※2 相模原商工会議所商工会館 3F  
〔相模原商工会議所〕内

## 売上や利益の減少でお困りの方へ

経営支援特別融資(一般枠)をご活用ください

神奈川県 制度融資

検索

**県**内で原則1年以上継続して同一事業を営んでいる中小企業者を対象に、事業に必要な資金の借入れを支援する中小企業制度融資を実施しています。県が貸付原資の一部を負担し、神奈川県信用保証協会が公的な保証人となることで、銀行や信用金庫などの金融機関が低利な融資を行います。今回はその中から、売上や利益の減少でお困りの方にご利用いただける「経営支援特別融資(一般枠)」をご紹介します。

**融資対象者**: 最近3カ月間又は6カ月間の売上高又は売上総利益額(粗利益)の合計が、直近3年のいずれかの年の同期と比較して減少している中小企業者等

**資金使途**: 運転資金・設備資金

**融資限度額**: 8,000万円

**融資利率**: 年2.0%以内(固定金利)

**融資期間**: 1年超10年以内

**信用保証**: 神奈川県信用保証協会の保証が必要

保証料率は年0.45%~1.52%(県補助後の料率)

**お申込み**: 取扱金融機関の窓口へ直接お申込みください。

●県金融課 金融相談窓口(借入のご相談) TEL 045(210)5695

融資グループ(制度の内容) TEL 045(210)5677

<http://www.pref.kanagawa.jp/cnt/p845830.html>

## 超長期・低利による企業立地支援~企業誘致促進融資

「セレクト神奈川100」支援メニューの1つについてお知らせします



セレクト神奈川100ロゴマーク

**県**内に事業所等を新設・増設する中小企業・中堅企業の皆さまを対象に、土地購入や建物整備等に必要資金を取扱金融機関が県の定めた条件で融資します。

### 対象業種

\*製造業 \*電気業(発電所に限る) \*情報通信業 \*卸売業(ファブレス企業に限る) \*小売業(デューティフリーショップに限る) \*学術研究・専門・技術サービス業 \*宿泊業(ホテルに限る) \*娯楽業(テーマパークに限る)

### 対象産業

\*未病(食品その他の心身の状態の改善に資するものに関する事業) \*ロボット \*エネルギー \*観光 \*先端素材 \*先端医療 \*IT/エレクトロニクス \*輸送用機械器具

**投資要件** \*最低投資額: 5,000万円以上 \*雇用要件: 常用雇用10人以上

**融資期間** 15年以内(据置き2年以内を含む)

**融資限度額** 最大10億円で事業費の80%以内

**融資利率(固定金利)** 年0.9%以内~1.5%以内

※ 詳しくはお問合せください <http://www.pref.kanagawa.jp/cnt/f5779/>

●県金融課 資金貸付グループ TEL 045(210)5681

## テレワーク体験セミナー

ビジネスと生活が変わる、  
あたらしい働きかた。

神奈川 テレワークセミナー

検索

**優** 秀な社員の離職防止、オフィスコストの削減、生産性向上等の効果が期待できるテレワークに関するセミナーを開催します。当日はデモンストレーションによりテレワークによる働き方を実際に体験いただけます。ぜひご参加ください!

### 経営層向けセミナー

日時: 9月26日(火) 13:30~15:30

会場: みなとみらいInnovation & Future Center(横浜市西区)

### 担当者向けセミナー

日時: ①9月22日(金) 14:30~16:30 ②9月29日(金) 15:00~17:00

会場: ①湘南クリスタルホテル(藤沢市)

②みなとみらいBUKATSUDO(横浜市西区)

詳細・申込はホームページをご覧ください。

<http://www.fujitsu.com/jp/group/fri/resources/news/topics/2017/telework-kanagawa.html>

#### ●問合せ先(神奈川県事業委託先)

株式会社 富士通総研コンサルティング本部

クロスインダストリビジネス企画グループ

担当 竹内・高部・小林・湯川 TEL 03(5401)8386

## 平成29年度 後期技能検定

企業の人材育成を応援します



**技** 能検定とは、働く人々の持っている技能を一定の基準によって検定し、これを公に証明する職業能力開発促進法に基づく検定制度です。なお、この試験は「実技試験」及び「学科試験」により実施されます。合格した方には、厚生労働大臣(特級、1級及び単一等級)又は、県知事(2級及び3級)から合格証書が交付され、「技能士」と称することができます。

**申請受付期間** 10月2日(月)~13日(金)※ 日曜日、祝日を除く

**申請受付時間** 9:00~16:00※ ただし、土曜は15:00まで

**申請受付場所** 神奈川県職業能力開発協会

(横浜市中区寿町1-4 かながわ労働プラザ6階)

### 受検申請書用紙配布場所

神奈川県職業能力開発協会、県立産業技術短期大学校、各県立総合職業技術校、神奈川県障害者職業能力開発校、各地域県政情報コーナーなどで、9月上旬から配布

●神奈川県職業能力開発協会 TEL 045(633)5419

県産業人材課 TEL 045(210)5720

## 電子マニフェスト 操作研修会

神奈川県廃棄物  
自主管理調整会議

神奈川県 廃棄物自主管理事業

検索

**神** 奈川県、横浜市、川崎市、相模原市及び横須賀市が協働して行っている、神奈川県廃棄物自主管理調整会議では、「電子マニフェスト」の加入促進を目的とした操作研修会を開催します。なお、先着順としますのでご了承ください。

会 場	開 催 日
Winスクール横浜校	10/13(金)
ユニコムプラザさがみはら	10/27(金)
川崎市産業振興会館	12/ 8 (金)
Winスクール厚木校	12/15(金)

詳細は県HPをご覧ください <http://www.pref.kanagawa.jp/cnt/f94/>

●県資源循環推進課 TEL 045(210)4156

## 第76回神奈川県青少年 創意くふう展覧会を開催!

県内の小・中学生が創った  
個性豊かな作品を展示します

**次** 世代を担う県内の小・中学生による、新規性および独創性に富んだ発明くふう作品を展示します。青少年に、発明くふうする楽しさと創作する喜びを感じてもらい、創造性豊かな人間形成を目指すことを目的として、毎年開催している展覧会です。青少年の個性豊かな作品を、ぜひ会場でご覧ください。

**開催日** 11月10日(金)～12日(日)

**時 間** 10:00～17:00 (最終日は16:30まで)

**会 場** 神奈川中小企業センタービル 14階 多目的ホール  
(JR関内駅北口より徒歩6分)

**入場料** 無料

詳細はHPをご覧ください <http://k-hatsumei.jp/index.html>

●県産業振興課 技術開発グループ TEL 045(210)5640

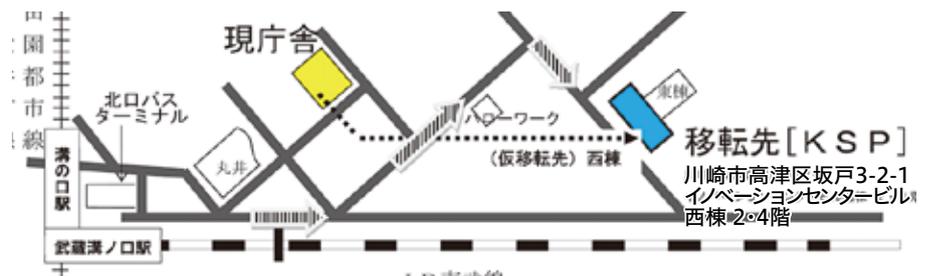
一般社団法人 神奈川県発明協会 TEL 045(633)5055

## 高津県税事務所・労働セ ンター川崎支所の仮移転

高津県税と労働センター川崎  
支所は、10月から仮移転します

**高** 津県税事務所とかながわ労働センター川崎支所は庁舎の再整備のためKSP(かながわサイエンスパーク)イノベーションセンタービル西棟に仮移転します。ご不便をおかけしますが、ご理解のほどお願いいたします。

・仮移転先での業務開始:10月2日(月) ※それまでは現庁舎で業務を行っています



●県高津県税事務所 TEL 044(833)1231(代表)

県かながわ労働センター川崎支所 TEL 044(833)3141(代表)

## ゴム材料の評価法に関する研究

### ゴムの特性～粘弾性とは？

ゴムは、変形に対してばねのように元に戻ろうとする性質と液体のように流れて元に戻らなくなる性質（衝撃吸収）を持っています。このような粘性（液体）的な振舞いと弾性（固体）的な振舞いの双方の性質を併せ持った物質を粘弾性体といいます。

粘弾性体の物性は、動的粘弾性測定によって評価します（写真）。材料に周期的な変形を与えると完全な弾性体であれば瞬時に応力が発生しますが、粘性体の場合は時間的に遅れます。その遅れた時間と最大応力により弾性率・粘性率が求められます。例えば、低燃費タイヤは転がり抵抗と衝撃吸収が重要となりますが、測定から硬さを表す弾性成分とエネルギー吸収に関わる粘性成分を知ることができます。

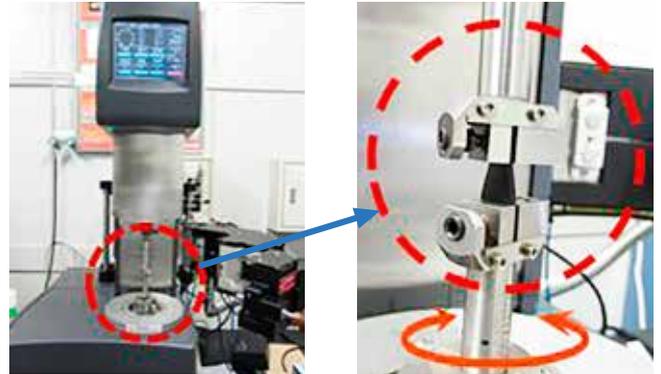


写真 動的粘弾性測定装置

### 非線形粘弾性によるゴムの特性評価

当研究所では、特に非線形粘弾性の評価方法に関する研究に重点を置いています。通常の粘弾性測定は、正弦波の歪に対して応力も正弦波となる微小変形範囲で行います。このような性質を線形粘弾性と呼びます（図1左）。一方、大変形を加えた時は歪に対して応力が正弦波とはならない非線形粘弾性が現れます（図1右）。ゴム製品は、大きくゆがませたときの挙動が製品性能に直結しますが、非線形粘弾性の評価方法は未だ十分に確立されていません。

粘弾性測定で得られるデータ（歪、歪速度、応力）の1周期集合体を3次元リサージュ曲線と呼びます（図2）。この曲線は、線形粘弾性ならば平面上の楕円（図2左）ですが、非線形性が強くなるとゆがんでいきます（図2右）。このようにリサージュ曲線の形状から、線形・非線形性を視覚的に捉えることが可能です。現在、ゴムを用いて、曲線の折れ曲がりやゆがみ具合を定量化する新しい指標について検討しています。具体的には、3次元リサージュ曲線をひとつの多角形とみなし、各辺の外角の総和 $\Theta$ を求めます。 $\Theta$ によって、リサージュ曲線のゆがみ度合いが分かり、粘弾性の非線形性を測ることができます（図3）。応用例として、図4に天然ゴムシートを紫外線で劣化させる前と後の $\Theta$ の違いを示します。劣

化させることにより、 $\Theta$ が大きくなり非線形性が強くなることが分かります。このように、ゴムの新しい評価方法に関する研究に取り組んでいます。

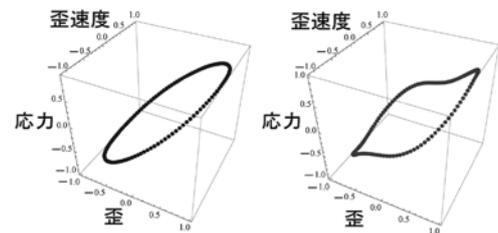


図2 3次元リサージュ曲線（左：線形粘弾性、右：非線形粘弾性）

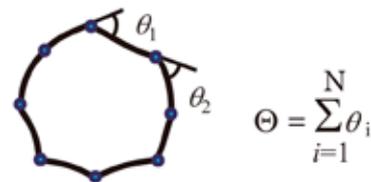


図3 各辺の外角の総和 $\Theta$ の算出

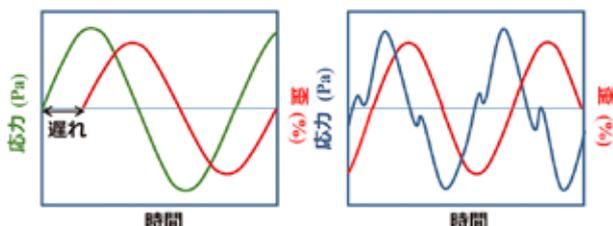


図1 線形粘弾性応答（左）と非線形粘弾性応答（右）

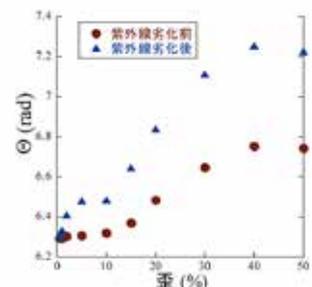


図4 紫外線劣化前後の $\Theta$ の変化

●（地独）神奈川県立産業技術総合研究所 化学技術部 材料化学グループ  
TEL 046(236)1500(代表)

EVENT information

# KIP イベント情報

## 9月》》10月

イベントの詳細・お申し込みは

<http://www.kipc.or.jp>

※予定情報につき、詳細はこちらでご確認ください

国際課: kokusai@kipc.or.jp

セミナー

### 海外ビジネス必勝セミナー(後編)

- ～顧客開拓と人材確保、資金調達
- ▶開催日時: 9月13日(水) 13:30~16:30
- ▶場所: 神奈川中小企業センタービル
- ▶講師: 川井 久 氏

事業承継ネットワーク: shokei@kipc.or.jp

セミナー

### 事業承継セミナー【基礎編】

- ～事業承継について
- ▶開催日時: 9月14日(木) 14:00~16:30
- ▶場所: 小田原箱根商工会議所 大ホール
- ▶講師: 飯島 伸博 氏

商談会: torihikisys@kipc.or.jp

商談会

### 受・発注商談会 in 相模原 一受注参加企業募集

- ▶開催日時: 11月22日(水) 9:35~16:50
- ▶場所: 相模女子大学グリーンホール
- ▶費用: [県内中小企業]無料 [県外中小企業]5,000円(税込)
- ▶募集期間: 9月14日(木)~10月6日(金)※定員に達し次第、締切

事業承継ネットワーク: shokei@kipc.or.jp

セミナー

### 事業承継セミナー【基礎編】

- ～事業承継について
- ▶開催日時: 9月22日(金) 14:00~16:30
- ▶場所: 相模原市立産業会館
- ▶講師: 飯島 伸博 氏

事業承継ネットワーク: shokei@kipc.or.jp

セミナー

### 事業承継セミナー【応用編】

- ～事業承継に必要な相続・贈与税の知識
- ▶開催日時: 10月10日(火) 14:00~16:30
- ▶場所: 藤沢商工会議所/藤沢商工会館
- ▶講師: 柴田 健次 氏

国際課: kokusai@kipc.or.jp

セミナー

### 第3回 タイビジネス勉強会

- ～現地法人設立の留意点、主な法務、資金調達等
- ▶開催日時: 9月8日(金) 13:30~16:30
- ▶場所: 神奈川中小企業センタービル
- ▶講師: 舟生 俊博 氏、箕原 利憲 氏、南 茂雄 氏

事業承継ネットワーク: shokei@kipc.or.jp

セミナー

### 事業承継セミナー【応用編】

- ～事業承継に必要な相続・贈与税の知識
- ▶開催日時: 9月12日(火) 14:00~16:30
- ▶場所: 神奈川中小企業センタービル
- ▶講師: 柴田 健次 氏

よろず支援拠点: yorozu@kipc.or.jp

よろずの学校

ほぼ毎週開講!「よろずの学校」～学び“会”場づくり。疑問に思ったことはその場で発言→解決! 1名でも開講します (各先着10名)

- ▶場所: 神奈川中小企業センタービル ▶講師: 神奈川県よろず支援拠点のコーディネーター ※内容が変更になる場合があります



#### 産学連携の進め方

- ▶開催日時: 9月11日(月) 16:00~17:00
- ▶講師: 庄司 尚史 氏



#### 簡易裁判所利用のすすめ

- ▶開催日時: 10月12日(木) 16:00~17:00
- ▶講師: 池田 耕介 氏



#### 中小企業向け中国進出最新事情

- ～貿易から資金回収まで
- ▶開催日時: 9月19日(火) 16:00~17:00
- ▶講師: 章 麗霞 氏



#### 知らなきゃ損する! 老舗の品物づくりと売り方の極意

- ▶開催日時: 10月16日(月) 16:00~17:00
- ▶講師: 加藤 茂 氏



#### 円滑に事業を終わらせるための「基本のき」

- ▶開催日時: 9月25日(月) 16:00~17:00
- ▶講師: 井上 真伯 氏



#### 中小企業でもできる営業力強化 実践編① 営業戦略編

- ▶開催日時: 10月23日(月) 16:00~17:00
- ▶講師: 坪田 誠治 氏



#### やさしいIoT

- ▶開催日時: 10月2日(月) 16:00~17:00
- ▶講師: 清見 哲郎 氏

「中小企業サポートかながわ」はKIPのホームページにも掲載しています。冊子をご希望の方には、毎号お届けします(無料)。郵便番号/所在地/企業名/担当者名(個人も可)/部数を、右記にご連絡ください。

編集/発行 公益財団法人 神奈川産業振興センター(KIP)

Kanagawa Industrial Promotion Center

横浜市中区尾上町5-80

神奈川中小企業センタービル

TEL 045(633)5201

FAX 045(633)5194

<http://www.kipc.or.jp>

