

中小企業サポートかながわ



第246号 2021年10月5日発行

使える!

経営支援策を
2分で拾い読み

KIP特集

これから
販路開拓!
受・発注取引あつせん
展示会
商談会

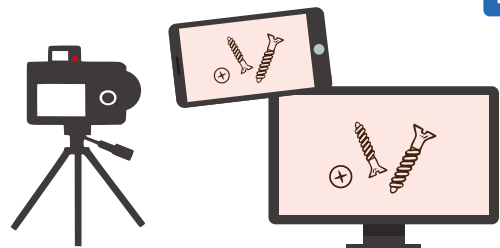


310DX動画で引合い10倍

新規社内プロジェクトチームによる販促動画が評判を呼び、国内でも海外でも新規客を獲得する(株)サイマコーポレーション。動画制作未経験、営業部所属の4人が作ったコンテンツとは?!

(P.2-3)





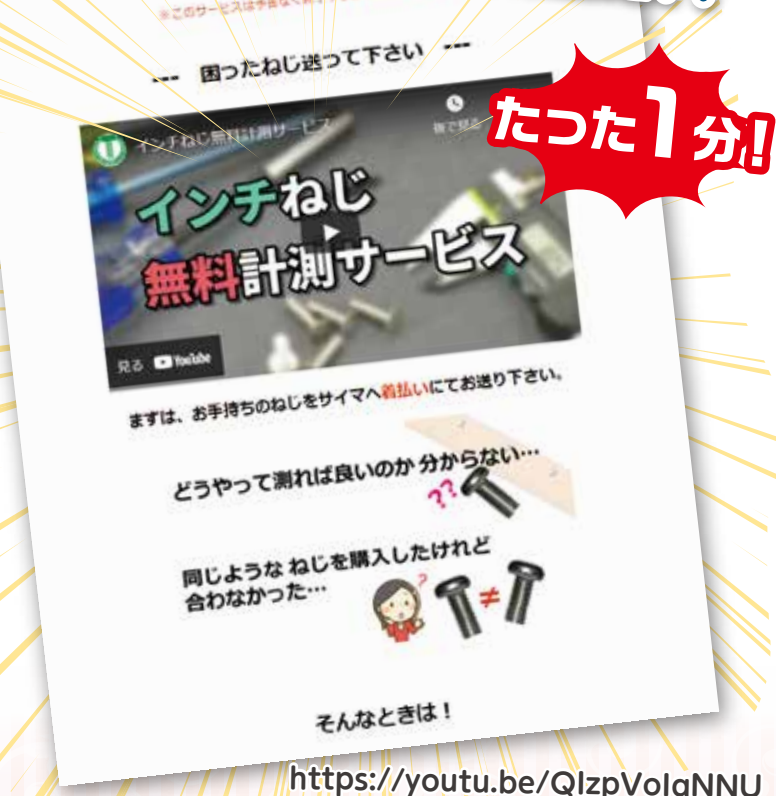
310DXチームの YouTube動画で 世界中から新規客続々！

社長に
一切報告不要
活動



株式会社 サイマコーポレーション 代表取締役 齋間 孝 氏

これが、
引合いを10倍にした、
310DX動画だ！！



<https://youtu.be/QlzpVolqNNU>

会社概要▶
株式会社サイマコーポレーション
代表：代表取締役 齋間 孝 設立：1952年
所在地：藤沢市辻堂2-9-17 TEL：0466 (36) 3656
<https://www.saima.co.jp/>

KIPの海外展開支援事業利用企業

DXチームは、サイズを知りたい人が何をすればいいかを2点に絞り、動画を作成することに。
未経験の仕事だったが、外注の選択肢は始めからなかった。それは、自事業と、顧客のニーズの微妙なニュアンスを外部の人に説明するより、自分たちで取り掛かった方が早く、また動画制作のスキルが蓄積できるという考えからだ。
言葉はいらない。
だから、世界中に説明できる

ねじサイズの問合せがあるたび、
同じような説明を繰り返してきた
ねじの新商品、新規格を開発しているサイマコーポレーション。コロナ禍でZoomなどのビデオサービス導入に際しては、「じゃあ、オンラインでの表現力を上げよう」と練習を積んできた（齋間社長自ら出演の傑作YouTube「ねじこの部屋」シリーズも練習の一つとして始めた）。そんな中、「正直、コロナ禍でちよつと時間にゆとりができたから（齋間社長）」と立ち上げたのが「くだけた、ゆるい、動画などのコンテンツをひたすら作り続けるプロジェクトチーム」310DXだ。
メンバーは営業部の女性4名。「女性」にこだわったわけではなく、そもそも男女比が3対7。社内にいることが多いのが女性だっただけ。
さて、月に2、3件は「買いたいけれど、何インチのねじなのか分からない」という問合せがあり、その都度、営業部が電話で対応してきた。しかし、現物を介さず言葉だけで説明するには時間ばかりかかる。そこで310

個性ある社員たちが、
それぞれ輝くサイマ
コーポレーション。頭
部の高さわずか0.5mm
の超極低頭ねじに「最
低なねじ」とキャッチ
コピーと付ける余裕な
ど、当社に仕事を楽し
む空気が充満してい
る。その一番のムード
メーカーが、齋間社長
であることは間違いな
い！



機材、ソフトへの投資は20万円程度

**社員が自主的にメラメラ燃えて、
ユルいコンテンツを作る！**
通常の仕事にプラスされた動画制作に前向きに取り組む310DXチーム。絵コンテを描く、動画に登場する社員に演出をつける、新設した撮影スタジオで機材を操作する、イラストを描く、編集ソフトを駆使する、こういつた一連の作業は「やっているうちにそれぞれの得意が見えてきた」からメンバーで分業している。動画制作に携わるようになり、「街の看板やテレビのバラエティ番組も、作り手側の視点で観察するようになった」「フリーで使えるアイテムを休みの日でも探している」と心強い。

して以降、計測サービスの申込件数は10倍となる月30件に。当サービス自体は薄利だが、さらにWebショップの受注につながっているという。
また、海外からの引合いが多いのもYouTubeならではだ。
齋間社長はかつてねじ専門の外資系企業に勤め、世界のエンジニアを広く見てきた。エンジニアマインドもレベルも高い日本と違い、海外では自称エンジニアも多いと実感していた。310DXのゆるいコンテンツ作りの狙いは、「そういうガチガチのエンジニアじゃない層にまで間口を上げていく準備」。目指すは、一切言語ナシの、ピクトグラムのように世界共通に伝わるコンテンツだといふ。

CONTENTS

挑戦！ 次の一手 [Vol.5]
YouTube動画で、新規客続々！
～株式会社 サイマコーポレーション
齋間 孝 氏 02

KIP特集 これからの販路開拓！
受・発注取引あっせん／各種商談会／
展示会（テクニカルショウヨコハマ
2022出展者募集） 04

KIPの創業・ベンチャー支援企業紹介
～キュレコ 株式会社／
株式会社 Japan Pelagic /
株式会社 イージーディフェンス 08

設備貸与の利用企業紹介
～株式会社 タナカ 10

創業支援融資／企業立地促進融資／
関東ブロック伝統的工芸品展 11

「かもめクーポン」対象製品募集 12

KISTEC機械・材料技術部からのお知らせ／
令和3年7-9月期中小企業景気動向調査 13

原寸図鑑 [Vol.16]
株式会社 シンメイのありがみカップ 14

一目瞭然 Before→After [Vol.7]
～情緒に訴えるPRで連日完売！
山川食品 株式会社 15

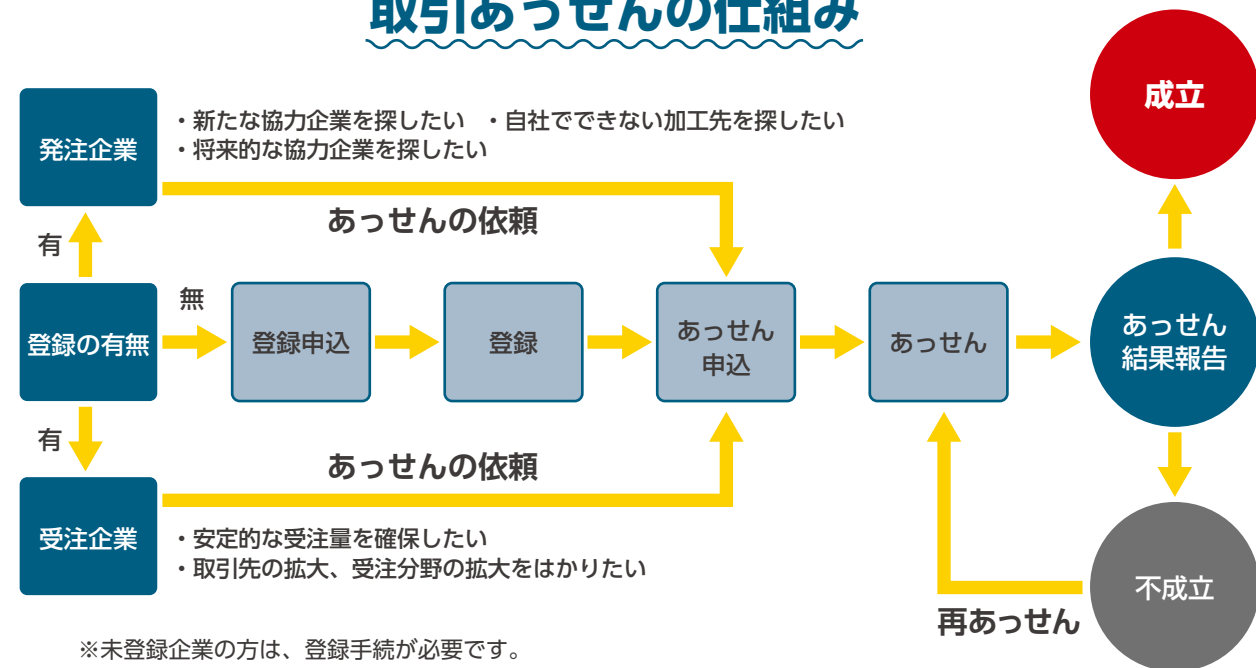
下請かけこみ寺相談事例／
KIPのTwitter 16

今月の言葉

【IT戦略ナビ】

Web上でカンタンにIT戦略マップ
（「どのようにITを活用したら、ビジネスが成功するか？」というストーリーを1枚の絵にまとめたもの）が作成できる中小機構のサイト。
5分で見える化 DX推進の第一歩に！
<https://it-map.smrj.go.jp/>

取引あっせんの仕組み



※未登録企業の方は、登録手续が必要です。
 企業登録やあっせん紹介については、**一切費用はかかりません**



高い精度で
おつなぎして
います

取引あっせんでは、
受発注に関するご相
談や新たな案件をご
紹介することが可能
で、多くの企業にご
利用いただけていま
す。
またご登録いただく
と、各種商談会や展
示会等の情報もお知
らせすることができ
ます。
ぜひご登録いただき
販路開拓にご活用く
ださい。

受・発注取引あっせん

KIPのデータベースを活用

受・発注取引あっせん

商談会

展示会

発注企業、受注企業からのご相談・ご依頼により
 新たな取引先を紹介します。

これからの販路開拓！

受・発注取引あっせん
 商談会
 展示会

KIPでは、主に製造業者を対象として、希望する仕事の
 受注または発注を受け、新たな取引先を紹介する「受・発注
 取引あっせん事業」を実施しています。また、新たな市場開
 拓と受注の拡大を図るため、「受・発注商談会」や「テクニカル
 ショウヨコハマ（見本市）」を開催し、企業に営業の機会を提
 供するとともに、相互の交流の促進を図っています。



取引振興課 TEL 045 (633) 5067

あっせん成約事例

製造界のコンビ

(株)タシロが最新設備で

インフラ修復に進出！

きっかけ

横浜市内にある湾岸・河川構造物防食補修等を手掛ける
 企業より、台風の影響で一部破損した湾岸施設にある橋
 を修復するため、製缶・板金業者を紹介してほしいと、
 KIPに相談があった。以前より田城社長から、最新ファ
 イバーレーザーを導入し、湾岸施設関連に興味があると
 伺っていたため、KIPが本件を社長に打診。後日先方
 企業の担当者を紹介した。

成約に至るまで



田城社長による破損した湾岸施設
 現場訪問を数回行い、先方企業と
 グループ企業の担当者がタシロ工
 場を見学。紹介後、およそ2カ月
 で試作の受注に成功！

この成約による効果

試作後、継続して橋6基に関わる注文を受ける。同社が
 幅広く事業を展開していることが同業者に広く知れ渡っ
 た。

社長より

当社の最新設備をフル活用して、イン
 フラ関係の製品を中心に受注できるよ
 う活動していきたい。
 また、オリジナル商品
 の企画開発に力を入
 れ、積極的に宣伝活動
 も行っていきたい。



(会社概要)
 株式会社タシロ
 設立：1966年
 代表者：田城 裕司
 所在地：平塚市入野284-1
 TEL：0463 (31) 7118
 http://www.tasiro.co.jp

戻ってきました！
パシフィコ横浜



展示会

技術カルショウヨコハマは、数多くのビジネスマッチングを実現するなど首都圏最大級の工業技術見本市です。

次回は、対面商談できるリアル展示にオンラインをプラス！
いつでも取りのハイブリッドで開催

出展募集中



毎年2月にパシフィコ横浜で開催しているテクニカルショウヨコハマは、多くの企業にご出展いただき、前回2021年2月の開催では初めてオンライン上に会場を移し、592社・団体の577ページ出展がありました。今回はリアル展示とオンライン展示を融合した初のハイブリッド展示で開催します。

業界の枠を超えた情報の発信、収集、交流を広範囲に展開できる場です。技術・製品の販路拡大に向け、ぜひご出展ください！

詳細、お申込みは「テクニカルショウヨコハマ2022」公式ホームページ

テクニカルショウヨコハマ2022 検索 <https://www.tech-yokohama.jp/>



お問合せ | テクニカルショウヨコハマ事務局 (取引振興課内)
TEL 045 (633) 5170 FAX 045 (633) 5068 E-mail info@tech-yokohama.jp

未来のパートナーを探している、そんな場合は！
KIP取引振興課にご相談ください

取引振興課 TEL 045 (633) 5067



受・発注取引あつせ

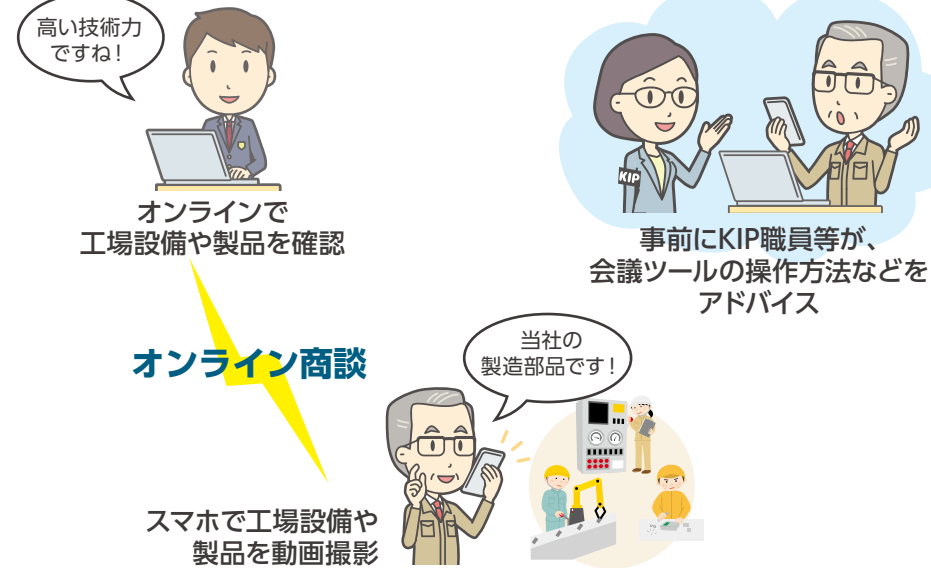
商談会

展示会

各種商談会

オンライン商談会が主流になりつつある今、KIPでは皆さまのニーズに応じた多彩な商談会を開催しています。貴社に合った商談会で新規取引先を獲得してください！

オンライン商談会



リアル商談会



貴社はどのタイプ？

受・発注商談会

広く一般企業のマッチング機会を提供するため、県内外の受発注企業が参加する商談会です。

オーダーメイド型商談会

大手・中堅企業の新規性の高い案件ニーズに個別に対応するオーダーメイド型の商談会です。

広域商談会

県外で連携する関係機関との商談会を共同で開催します。

研究開発型提案商談会

受注側から自社の優れた技術、オンリーワン技術等を発注側に提案し、発注側が抱える課題を解決する商談会。
加工方法・加工技術等を提示することにより、付加価値の高い製品等の創出を目指します。

オンライン商談会を生かすコツ 事前準備が大事

- ・自社のアピールポイントは何か
- ・アピールポイントが伝わる動画が用意できているか
- ・画面越しに伝わるか
- ・会議ツールの予行演習は念入りに



取引振興課
商談会担当

新たな市場を切り拓く KIPの創業・ベンチャー支援企業を紹介します！

KIPサポーター(※)と二人三脚で、コロナ禍だからこそ積極的に販路開拓に取り組んでいる企業を紹介しています。
※知見や経験が豊富な専門家(事業実現サポーター・中小企業診断士)がKIPの創業支援策等の利用先が取り組む事業の実現を伴走型で支援しています

経営支援課

☎ 045 (633) 5203

見て触れてもらってことで販路開拓 キュレコ株式会社

当社は、画像認識ソフト「Vision AI」を開発したベンチャー企業です。

「Vision AI」とは、人工知能(AI)で物体の種類を瞬時に自動識別するソフトウェアで、物体の色、柄、形といった外観的な特徴を人工知能が捉え、物体の種類を識別します。仕分作業や監視作業を自動化する用途に活用できます。

KIPサポーターのアドバイスの下で、6月に開催した画像センシング展2021に出展したところ、反応は予想以上で今後の受注につながる可能性が高い商談を行うことができました。

当社では、画像AIソリューションの受託開発も行っており、交通監視、人物検出、画像検索など幅広い分野で実績があります。今後も当社製品の特長が生かせる分野を積極的に開拓していく計画です。



【製品の問合せ先】

TEL 050 (5585) 8811

製品 <https://cureco.co.jp>

ここに注目! Check!

これまで名刺交換しただけの展示会の来場者にはフォローをしていませんでした。今後は定期的な情報発信を行い関係を強化していくためにどうすべきかを一緒に考え仕組み化を検討しています。

当社を担当する
志摩サポーター



↓ここにも注目!!

当社が「神奈川県DXプロジェクト推進事業」に採択されました

(プロジェクトの内容)

「Vision AI」を活用し、安価で容易に設置可能なハード、ソフト、カメラが一体化した製品開発することで、現場の管理者は検品状況等をクラウドで確認・分析が可能になり生産性の向上に貢献するものです。

「神奈川県DXプロジェクト推進事業」とは

データとデジタル技術を活用して収益を得るビジネスモデルを創出し、県内企業のDXを促進することにより、新型コロナウイルス感染症で業績が低迷した製造業等県内企業の経営状況の回復とさらなる成長につなげるものです。

流通革命で新たな市場開拓

株式会社Japan Pelagic

当社は、地方の水産品、水産加工品の流通拡大を目的に今年4月に設立されたベンチャー企業です。事業の一つとしてEC事業の展開を進めており、今年の歳末商戦に向けてまずはテストマーケティングとして地方の水産加工業者数社と連携して、商品開発、販売を進めています。

当社のECサイト通販事業の特徴は、ポイントをつけた商材選定と商品設計で、EC販売の適正があると考えられる地方の水産加工物を発掘・調達し、「魚卵堂」という自社ブランドのもとで、その魅力を一般消費者に伝える新たな流通ルートを開拓していく計画です。



【製品の問合せ先】

TEL 090 (2471) 6569

製品 www.amazon.co.jp/dp/B097B77P4Q

ここに注目! Check!

競合他社が多い中で、テストマーケティングの結果を検証し、競合が少ない商品の選定などをアドバイスしていきます!



当社を担当する
志摩サポーター

新たな販売戦略のもとで販路開拓

株式会社イージーディフェンス

当社は、オフィス内の機密漏洩防止を目的に席を離れたときに自動でPCをロックする「iLUTon」という製品を開発・商品化したベンチャー企業です。

離席のたびにPCロックを行う作業は面倒でもあるため、離席と同時に自動的にロックしてほしいというニーズがある一方で、なかなか売上に結び付かないという課題を抱えていました。

そこで、KIPのサポーターと一緒に事業内容の整理を行い、どこに付加価値があり顧客にどんな困りごがあるのか、どのような点を訴求していけばいいのか、現状と課題点を把握することから始めました。

今後、顧客価値を明らかにし新たな販売戦略のもとで、情報漏洩リスクを抱えている企業への販売強化など新たな市場を切り拓く計画です。



【製品の問合せ先】

TEL 0466 (90) 3308

製品 <https://iluton.net>

ここに注目! Check!

見直しに当たっては「iLUTon」の特徴や強みを求めている顧客像を明らかにすることなどを一緒に考えました!



当社を担当する
匂坂サポーター

今回、紹介した事例は、KIPの創業・ベンチャー支援であるインキュベートルームや「かながわビジネスオーディション」を活用している方々で、特徴を持った商品やサービスを提供しています。ご興味のある方は、【製品の問合せ先】にぜひご連絡ください。

創業支援

これから創業する方、創業後5年未満の方へ

保証料率を引き下げして、資金繰りを支援します

県金融課（金融相談窓口） TEL 045 (210) 5695

創業支援融資

ご利用いただける方

創業前の個人で、1カ月以内に個人事業あるいは
2カ月以内に法人事業を新たに創業予定の方
創業後5年を経過していない中小企業者の方

資金使途 運転・設備 **融資限度額** 3,500万円

融資期間 1年超10年以内

融 資 利 率 年1.8%以内（固定金利）
商工会等の経営指導や市町村の創業セミナー
等を受ける場合は年1.6%以内（固定金利）
信 用 保 証 神奈川県信用保証協会の保証が必要
保 証 料 率 0.4% 商工会等の経営指導や市町村の創業セ
ミナー等を受ける場合は保証料負担ゼロ
申込・相談 最寄りの制度融資取扱金融機関

詳しくは県のホームページをご覧ください。 <http://www.pref.kanagawa.jp/docs/m6c/cnt/f5782/p848390.html>

神奈川県 制度融資 検索

企業立地支援

超長期・低利による企業立地支援 ～企業立地促進融資～

「セレクト神奈川NEXT」の支援メニューの1つ、企業立地促進融資のお知らせです 県金融課 TEL 045 (210) 5681

県内に事業所等を新設・増設する中小企業・中堅企業の皆さまを対象に、土地購入や建物整備等に必要な資金を取扱金融機関が県の定めた条件で融資します。

対象業種 製造業、電気業（発電所に限る）、情報通信業、卸売業（ファブレス企業に限る）、小売業（デューティーフリーショップに限る）、学術研究・専門・技術サービス業、宿泊業（ホテル・旅館に限る）、娯楽業（テーマパークに限る）

対象産業 未病（食品その他の心身の状態の改善に資するものに関する事業）、ロボット、エネルギー、観光、先端素材、先端医療、IT/エレクトロニクス、輸送用機械器具、新型コロナウイルス感染症の感染防止に資する医療・衛生製品関連産業、地域振興型産業（横須賀・三浦地域、県西地域における食料品・飲料製造業に限る）

投資要件 最低投資額 5,000万円以上 ※雇用要件 常用雇用10人以上

融資期間 20年以内（据置き2年以内を含む）

融資限度額 最大10億円で事業費の80%以内

融資利率（固定金利） 年0.9%以内～1.7%以内

※詳しくはお問い合わせください。

<https://www.pref.kanagawa.jp/docs/m6c/cnt/f5779/>



企業立地促進融資 検索

作品展

2021年度 関東ブロック伝統的工芸品展

伝統的工芸品を東京国際フォーラムでPRします！ 県中小企業支援課小田原駐在事務所 TEL 0465 (35) 3557

関東ブロック（茨城県、栃木県、群馬県、埼玉県、千葉県、東京都、神奈川県、新潟県、長野県、山梨県および静岡県）の伝統的工芸品の展示会を東京国際フォーラムで開催します。神奈川県からは「箱根寄木細工」「小田原漆器」「鎌倉彫」が出展します。

当日は、展示・販売・実演・ワークショップなど、内容も充実。この機会に伝統的工芸品の魅力を再発見してみませんか。

日 時 10月23日（土）11時～16時、24日（日）9時～16時

会 場 東京国際フォーラム（ロビーギャラリー）

※ 新型コロナウイルス感染症の影響により中止または延期等になる場合があります



▲前回の小田原漆器
展示コーナー

前回の鎌倉彫展示コーナー▶



代表取締役
田中 英治 氏

【会社概要】
設立：1970年
代表：代表取締役 田中 英治
所在地：横浜市金沢区福浦2-1-14
TEL：045 (784) 5160
<https://www.tanaka1970.co.jp>

当社は横浜市金沢区福浦で高級化粧箱の企画、製造、販売を行っており、（株）メリーチョコレートカムパニー、三菱鉛筆（株）との40年以上にわたる直接取引が強みです。
創業以来50年、一貫生産の紙器メーカーとして「お客様のそばに、そしてお客様とともに」を経営理念としている企業です。

今回は、2018年にKIPの設備貸与事業と金融機関の融資を活用し、印刷機（H・UV4色）を導入した（株）タナカをご紹介します。

当社が導入した

印刷機（H・UV4色）の特長

従来までは、油性インキによる擦れ、裏付き等のトラブルがありました。が、速乾性の高いH・UV印刷の本機械を導入することによって解消され、次の加工に入りやすくなるなど作業効率が大幅にアップしました。

新たな試みーアイデア化粧箱の提案も

KIPから導入した印刷機はもとより、打ち抜き機、サックマシーン、製函機などにより、紙箱はもちろのこと、販売容器や什器、PET素材との組み合わせなど、アイデア化粧箱の提案も行い、お客様の幅広い要望に応えています。

そのような要望がございましたら、ぜひ（株）タナカにお問い合わせください。



蓋身式 ギフト箱



PET素材使用の変形ボックス



印刷機（H-UV4色）

相談受付中

設備投資のタイミングを迷っている皆さま

設備が老朽化して更新が必要
新しい設備を入れて生産性を上げたい
設備投資すると資金繰りが心配 など

お気軽にご相談ください 資金支援課 TEL 045 (633) 5066

設備貸与 利用企業

KIPでは、創業者や小規模事業者の皆さまが、経営の革新に必要な設備や事業継続（BCP）のためのビジネスモデルの転換や生産性向上に欠かせないDXに必要な設備などを、KIPがメーカー、商社から皆さまに代わって購入し、割賦販売（またはリース）しています。

印刷機（H・UV4色）を導入し、 作業効率が大幅にアップ

（株）タナカ


K I S T E C

 機械・材料
技 術 部

から

お 知 ら せ

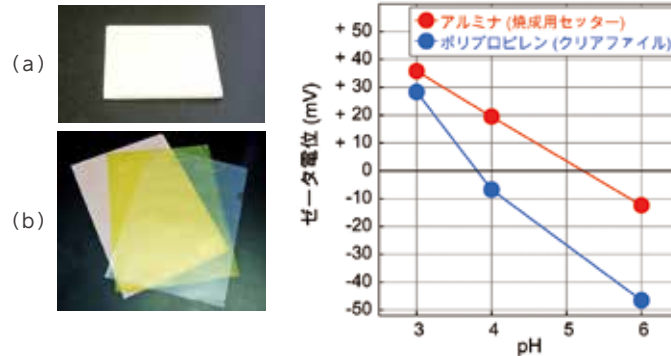
【ゼータ電位測定】のご紹介

KISTEC機械・材料技術部では、材料のゼータ電位を測定して液中におけるプラス・マイナスの帯電状態とその大きさを評価できます。粉体だけでなく、目視レベルで平坦な試料（板材、紙、フィルム、目の細かい織物）にも対応できます。pH（ピーエッチ）を変えて測定すれば、等電点（帯電がゼロになるpH）を調べることができます。下図は、アルミナおよびポリプロピレン（PP）を評価した例です。中性付近ではアルミナは等電点に近く、PPはマイナスに帯電していますが、液が酸性になると、ともにプラスに帯電することが分かります。

詳しくは<https://www.kistec.jp/>をご覧ください。



ゼータ電位・粒径分布測定システム
(右端はpH滴定器)



ゼータ電位のpH変化 (a)アルミナ(焼成用セッター)
(b) ポリプロピレン(クリアファイル)

お気軽にお問い合わせください

(地独)神奈川県立産業技術総合研究所 機械・材料技術部
E-Mail so-kizai@kistec.jp TEL 046 (236) 1500



調査結果

令和3年7-9月期 中小企業景気動向調査 業況DIは1.1ポイントの低下

今回の総合の業況DIは、前期比1.1ポイント低下の▲45.6となりました。経営状況では、売上DIは前期比1.1ポイント低下の▲34.4、また、採算DIは同0.3ポイント低下の▲36.4となりました。業種別の業況DIでは、製造業は前期比7.7ポイント上昇の▲28.4、建設業は同1.4ポイント上昇の▲27.7、商業・サービス業は同6.6ポイント

低下の▲60.1となりました。今後の総合の業況DIでは、3カ月後は現在比0.8ポイント低下の▲46.4、半年後は同2.9ポイント上昇の▲42.7を見込んでいます。

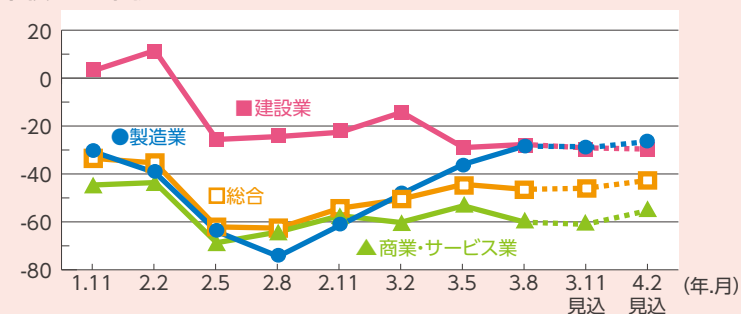
* 調査結果の詳細はホームページに掲載しています

●総務課 TEL 045 (633) 5101

■調査概要

- ・調査期間(時期) 令和3年7-9月期(同年8月)
- ・回答数(率) 1,036社(51.8%)
- ・調査対象 県内中小企業2,000社
(製造業550社、建設業250社、商業・サービス業1,200社)
- ・分析方法 DI(Diffusion Index)※による分析
※業況等について、「良い」と回答した企業の割合から「悪い」と回答した企業の割合を引いた数値

業績DIの推移



製造業支援

“Made in かながわ”の製品大募集！ ～かもめクーポン

複数の製品を組み合わせたセット品もクーポンの対象になりました

県産業振興課 TEL 045 (210) 5646

県では、新型コロナウイルス感染症の影響を受けている県内製造業を支援するため、県内の工場等で製造された製品を割引額で購入できる「かもめクーポン」を発行しています。また、8月から、クーポンの対象となる製品として、複数の製品を組み合わせた「セット品」も加えて募集しています。

「かもめクーポン」とは

事業者が自ら、もしくは販売店を通じて、対象となる製品(※)を「かもめクーポン」をお持ちの県民や県内の法人に割引額で販売すると、後ほど、県が割引相当額を交付します。

※ 県内の工場・工房で製造された、希望小売価格等が単価3万円以上(税抜き)の完成された製品(ただし、部品・部材は除く)

対象となる製品を拡充しました

これまで、単品での価格が3万円未満の製品は対象外でしたが、複数の製品を組み合わせた「セット品」の価格が3万円以上であれば、クーポンの対象製品とします。(価格はいずれも税抜き)

募集の概要

募集期間(予定)

令和3年10月6日(水)～20日(水)17時

令和3年11月5日(金)～19日(金)17時

応募資格

県内の工場・工房で、本事業の対象となる製品を製造する事業者等

申請方法

製品登録ページ(https://kanagawa-kamome-c.com/cuser_2021.php)からお申込みください。

※ 対象となる製品の要件や応募資格等、詳細は公式サイトでご確認ください

事業事務局について

神奈川かもめクーポン事務局(株式会社JTB 横浜支店)

TEL 045 (316) 2681

(営業時間: 9時30分～17時30分 ※土日祝、年末年始を除く)

かもめクーポン公式サイト <https://kanagawa-kamome-c.com/>

「かもめクーポン」を利用するには

クーポンを利用できる方

神奈川県内在住の個人 / 県内に所在する法人(事業所)

クーポン利用期限: 令和4年1月31日(月)まで利用できます。

※ クーポンの発行は令和4年1月29日(土)まで

※ 予算の上限に達した場合、期限前に発行を終了します

割引金額

3,000円～200,000円(製品価格の最大10%割引)

※ 転売(仕入れ含む) 目的の購入には利用不可



かもめクーポン ロゴマーク



対象製品例①
スペースきれいナ～
(木村スチール工業株式会社)



対象製品例②
アイディア AAカーゴ
(aidea株式会社)

神奈川県 かもめクーポン

検索

Vol.7 [情緒に訴えるPRで連日完売!]

山川食品 株式会社 (小田原市)

主要事業：梅干製品製造小売、みかん生産小売
https://yamakawa.e-store.fun/

Before

「違い」を伝えられていない
催事に出店しても
当社は明治33年に創業し、梅干し製品の製造小売とみかん生産出荷を営んでいる。自家生産する「小田原みかん」の販路の一つが、スーパーなどでの催事出店だが、「当社のコダワリや商品の魅力」を十分に伝える販売方法を確立できていないという問題意識があった。



After

改善

商品の特徴を洗い出し、
ターゲットを具体化



「レトロな味を「コタツみかん」とネーミング
「小田原みかん」は、流行りの「甘き際立つみかん」とは異なり、「甘味と酸味のバランスが良いみかん」だ。また過去の販売実績から、40歳以上の方が購入している傾向が強いことが分かる。ディスカッションの中から「小田原みかん」が子どもの頃に馴染みのあったみかんの味であることを引き出し、「昔懐かしい「こたつみかん」をテーマに設定。
催事出店では、アイキャッチとなるPOPやチラシに、出店場所の通行者が「懐かしさ」を想起させるものを用意したところ、5日間のイベントで連日完売(初日は1時間で完売)。
【成果】
当社への評価が上がり、主力商品である梅干し製品も新たなファンを獲得した。



神奈川県よろず支援拠点では、事業者さまといっしょに考え、改善のご提案をしています。このコーナーでは、事業者さまから「改善できた!」とお声をいただいた数々のケースをご紹介します。

一目瞭然
Before
↓
After



【今回の担当者】
天満正俊
コーディネーター

今回は、販促活動の具体的なツールにまで、深掘りした提案をしました。

神奈川のピカイチ! ものづくり

原寸図鑑

[Vol.16] (株) シンメイの おりがみカップ

巣ごもり需要をきっかけに、爆発的に売れている食品容器だ。弁当のおかずなどを入れる、側面がギザギザの容器(業界では「ハカマ」と呼ばれる)の製造を手掛けてきた(株)シンメイのスマッシュヒット作。コロナ前に比べて10倍の売行きで、製造ラインを3倍にし、現場の負荷を考慮し製造ロボットを導入した。業界の風雲児ともいえる現社長(3代目)だが、創業者は煮豆製造を行う中で、「お客さまが持ち帰りやすい容器を」と図面を引きアルミ箔容器を考案したのが業態変換のきっかけという。イノベーションの気質は確実に受け継がれている。



折るとカップ、開けば皿
【おりがみカップ】

【特徴】

- ・1枚の紙を金型で折り目を付け、機械でひねりながら押しつけ成形
- ・全体に均等に力をかけても広がらず、指で1カ所だけに力かけると、簡単に広がる
- ・節目に沿って折るとカップに戻る
- ・耐水、耐油性、電子レンジやオーブンも大丈夫



大サイズ
[ほぼ原寸]

シェアして食べやすく、
インスタ映える♡と、
ものすごく売れています



パッケージから食品を
考えてもらえるような業界へ!
シンメイはこれからも
柔軟にフレキシブルに
変化してまいります。



【企業概要】

株式会社 シンメイ

創 立：1958年

代 表 者：代表取締役 湯川 惣一郎

事業内容：アルミ箔・紙・フィルム食品容器等の製造、販売

所 在 地：横浜市緑区寺山町863

T E L：045 (937) 3322

http://www.shinmei-pac.co.jp

「神奈川インダストリアル
パーク事業」活用企業

おりがみカップ、もっと詳しく サバかな ブログ シンメイ 検索



具体的な提案も、よろずにご相談ください!!

●神奈川県よろず支援拠点 TEL 045 (633) 5071

下請かけこみ寺相談事例 かけこみ寺和尚が ズバッと回答 【域外適用】



中小企業診断士
気風 和尚

神奈川県出身。中小企業者の下請問題に寄り添うこと10年、大きな悩みになる前の身近な相談者として年間600件の相談に当たる。好きな言葉は「秘密厳守」「相談無料」「匿名相談可能」。

小僧も
リモートワーク中



今月のかけこみ事業者

IT関連

(資本金1,000万円)

下請かけこみ寺 ☎ 0120-418-618

海外法人相手の取引、下請法が適用できる？

【相談内容】

私の会社(A社:資本金1,000万円)は、日本の商社(B社:資本金50億円)のアメリカ支社(C社)と業務委託契約を結び、アメリカの会社(D社)にIT関連のサービスを提供しています。すりあわせが必要な仕事が多いため、委託内容の詳細についてはD社と直接連絡を取り合っています。

ある案件で、D社のスケジュール感を考慮して、C社から契約書が届く前に業務を完了させました。サービスを提供してから1カ月がたって契約書が届きましたが、こちらが提示していた価格から値引きされていました。C社はB社の支社であり、B社の資本金からしても、この値引きは下請法違反に該当するのでしょうか。

また、この契約書には対応困難な納期が記載されているので、C社から契約を基に納期遅れについて責められています。通常の納期よりかなり短縮して対応したため、D社内の工程

には支障を来していませんが、契約納期から遅れているということで、C社は遅延賠償も求めています。納期遅延は、C社から業務委託契約が届かず、なかなか仕事に着手できずにいたことに起因しています。この場合は、C社とD社の両方が下請法違反に該当するのではないのでしょうか。

【ズバッと回答】

相談者A社は、B社の支社であるC社も日本の会社と捉えているのかもしれませんが、C社はアメリカの法に基づく会社なので、日本の下請法は適用できません。中小企業庁が公表しているQ&Aでは以下のように解説されています。

外国の法律に基づき設立された企業が日本国内に在住する企業に発注した場合、この外国企業に対して下請代金法が適用されるかについては、外国で行われた行為又は外国に在住する企業に対して、自国の下請代金法を適用できるかという、「域外適用」

の問題が生じます。下請代金法の趣旨が日本の下請事業者の不利益を擁護しようとするものである以上、外国企業に対しても下請代金法を適用すべきという考え方もありますが、現時点においては、国は運用上、海外法人の取締まりを行っていません。

日本法人の海外支社は、現地の会社法に基づいて設立されるため、下請法違反の該非について明確に答えられないということになり、公正取引委員会に申告しても受け付けられない可能性があります。

問題の本質は、価格も納期の合意もなく(契約が成立しないまま)仕事を行ったことにあります。対応としては、もう一度D社との交渉と取引の経緯を整理して、契約の成立条件についてC社としっかり協議することです。

今後は、仕事にかかる前に必ず契約書を交わすようにしてください。

「サポかな」も
いいけど!

最新のKIP情報はTwitterで!

新しく始めるご支援や
イベントの案内などを
Twitterで発信しています。



アカウント名  @KIP21231367

<https://twitter.com/KIP21231367>



編集 後記

各界で発言炎上に細心の注意が払われる昨今。
落語家 柳家さん喬さんが嘶の入りに、
「お差し障りがございましたら、ご堪忍を願います」
と粋に艶っぽく。いいな~と思いました(がんぺい)

編集／発行

公益財団法人 神奈川産業振興センター(KIP)
Kanagawa Industrial Promotion Center

横浜市中区尾上町5-80
神奈川中小企業センタービル
TEL 045(633)5101
FAX 045(633)5018

