

◆事業承継対策勉強会 開催報告 合同企業説明会 開催報告	1
◆活動予定 海外ビジネス展開に向けた勉強会 KIPの事業紹介 企業経営の「未病」	2
◆会員企業訪問記「おじゃまします」 株式会社スタックス	3
◆New Face NPO法人YUVEC／有限会社山水堂	4
◆やなぎに風	5
◆会員サービスのご案内	6

このたびの台風に際して、
被害にあわれた皆さまにお見舞い申し上げます。

事業承継対策勉強会 開催報告

9月5日・12日

去る9月5日と12日の2日間、KIP会では初めての試みとして「事業承継対策勉強会」を神奈川県事業承継ネットワークと連携し、開催しました。次世代へのスムーズな事業承継には、早めの対策が何より大切と言われているなか、会員企業さんからの要望もあり、この勉強会が実現しました。今回は、経営計画、資金調達をはじめ、M&A業務や事業承継にも数多くの実績をもつ、税理士法人さくらみらい会計 公認会計士・税理士 舟生俊博氏を講師に迎え、講義をいただきました。まず1日目は、事業承継の目的や早期対策の必要性、自社の現状や課題を把握するために、10年先を見据えた「事業承継計画」の重要性のお話を伺い、2日目は、2018年から始まった後継者の税負担を軽減させる「事業承継税制」の紹介や株式や土地・建物など会社の資産譲渡の講義がありました。勉強会終了後は希望者による、個別相談を実施し、今後を見据えた課題を相談いただきました。参加者からは「舟生先生の分かり易い説明は説得力があり、個別に相談申し上げたいと思いました」と満足度が高い勉強会となりました。



舟生氏による講義

「合同企業説明会」開催報告 (KIPとの連携)

KIP会では、学生に中小企業・小規模企業の魅力を伝え、就職先として中小企業等が選択肢となる可能性を高め、中小企業等と大学・学生の交流を促進するために、KIPが実施する事業と連携し、合同企業説明会を実施しています。

去る7月には、神奈川大学と文教大学で、合計27社のKIP会会員企業にご参加いただき、学生に対し自社の魅力をPRしました。学生より業務内容や自身のスキルの活用場など、様々な積極的な質問が多くありました。

参加した学生からは「企業担当者と直接お話を伺い、社風や具体的な業務内容が解り、イメージが膨らみました」と感想をいただきました。

昨年度の合同企業説明会への参加を きっかけに就職しました！

2019年4月入社 タカネ電機株式会社
管理部経理課 熊谷 萌愛 さん



初めての就活が母校の神奈川大学で行われたKIP主催の説明会でした。タカネ電機のブースには、人事担当の他に会長がいらしてました。初めは普段は話す機会のない会社のトップの方と話してみたいという軽い気持ちでしたが、職場の雰囲気や入社前からの数々の心遣いに惹かれ、入社を決めました。今でも人に恵まれていると実感しながら働いています。

今後の活動予定

国別勉強会

◇海外ビジネス展開に向けた勉強会(KIPとの連携)

KIP会では、国別による勉強会を、KIPが実施する事業と連携して取り組んでいます。

当勉強会は、現地の経済情報や、法律、税制、人材マネジメントなどのテーマを毎回設定し、専門家の講義と進出企業の事例発表を組み合わせたセミナーです。ぜひご参加ください。

〈国別勉強会の予定〉 定員:20名程度 会場:神奈川中小企業センタービル内会議室

国名	日程	内容(予定)
フィリピン	11月26日(火) 14:00~16:30	「経営者必見!これだけは知っておきたいフィリピン税制改正・税務調査の最新動向チェック」
ミャンマー	12月4日(水) 14:00~16:30	「ミャンマーの最新経済事情と進出日系企業の動向」
ベトナム	2月13日(木) 14:00~16:30	「ベトナムにおける人材事情」



勉強会の様子

◆お問い合わせ 国際課 TEL 045-633-5203 E-mail:kokusai@kipc.or.jp

KIPの事業紹介

KIPにて実施している支援策を紹介しています。

企業経営の『未病CHECKシート』をご活用ください!

～専門家と一緒に「将来リスク」を改善しましょう～

企業経営の未病とは…



人の心と体の状態は「健康」と「病気」を明確に区別できるものではありません。この健康と病気の間を連続的に変化する状態を、「未病」といいます。それは企業の経営状況にも当てはめることができます。「健全経営」と「経営不振」の間を連続的に変化しているととらえる考え方を「企業経営の未病」といいます。

★企業経営では経営状況が下降する前にその兆しに気づき、「早めの対策」が必要です。

★「企業経営の未病CHECKシート」で経営上の将来リスクと改善のヒントが見えてきます。早速、CHECKシートを入手し取り組んでみましょう。

『CHECKシート』入手方法 県HPからダウンロード

神奈川県企業経営の未病改善

検索

CHECKシートで「将来リスク」が見えてきます。専門家のアドバイスを受け、一緒に改善に向けて取り組みましょう。

見える化した「将来リスク」を早めに解決するために、KIPでは経営リスクに応じた、中小企業診断士、IT専門家、社会保険労務士などの、アドバイザー(専門家)を**無料**で派遣しています。



『CHECKシート』のお問い合わせ、アドバイザーの派遣申込みなど…

お問合せ先

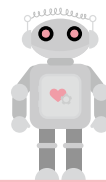
(公財)神奈川産業振興センター(KIP)

企業経営の未病相談ダイヤル

0120-918-709 E-mail:mibyo@kipc.or.jp



おじゃまします!



会員企業訪問

株式会社スタックス

所在地 神奈川県川崎市中原区下沼部 1750
TEL 044-433-1611
HP <http://stax-tqs.co.jp/index.html>
代表取締役 星野 妃世子
業務内容 精密板金加工とアルミ溶接加工の受託

当社の事業

当社は、厚みの薄いもの0.01mm～の精密板金加工、デザイン性の要求される筐体(機器類を収める箱形の容器)製造が得意分野です。取引先については、各種産業機器向けに供給していて、関わっていない業界を挙げた方が少ない位です。中核となる事業分野は、人工衛星の部品製造など宇宙産業と航空機産業です。この分野は、高度な品質を要求される為、対応できる管理体制を構築してきました。この管理体制が各事業の品質のベースとなっており、当社の強みの一つです。

私たちのもう一つの強みは、金型を使用し製造するようなものも精密板金加工で対応できることです。お客様は金型製作の投資が不要となります。

大手企業との技術連携や知財活用について

当社では、川崎市の知的財産マッチング支援を活用し、免震台座「スウェイフット」を大企業と開発しました。私が当社に入社した際に初めて手掛けた大きな仕事です。コンピュータサーバなどを地震の揺れから守る台座です。現在商社経由で販売していますが、年間で定期的な受注を得ることができていて、データ取りなどを含め初期投資分は十分回収できました。開発は地震とは何か?の勉強から始め、営業員への勉強会開催など、私自身立ち上げまでかかりっきりとなっていました。大手企業との協業の経験を積んだノウハウを生かして、今後も既存のマーケットを拡大するような協業の機会があればチャレンジしてしていきたいと考えています。

事業承継について

現在実務レベルで母である社長から引継ぎを受けています。例えば会社の財務会計、金融機関との交渉などです。人事業務については二人で行っています。

また、ベテラン職員と社長は同世代なので、バトンを渡す側のベテラン職員の調整は社長、引き継ぐ側の若手職員の調整は息子である専務取締役の私が担っています。引き継ぐ側として学ばなければならないことの整理、経営ビジョンの浸透を図っています。

人材雇用、障がい者雇用について

私が所属する川崎中原工場協会と川崎市は共催で就職フェスタを開催し、学生と交流する場を作っています。ここでは、中小企業の魅力を伝えられるような企画を考えています。また大学ではキャリア形成に関するテーマで講義させて頂いたり、大学主催の就職フェスタにも参加し大学生

お話を伺いました

専務取締役
星野 佳史 様

川崎市青年工業経営研究会で会長を務めるなど、若手経営者同士で経営力向上を推進されている。



の考えている事に耳を傾けています。

スタックス十日町(十日町工場)では、地元高校のインターン生を受け入れています。こうした活動から学生とつながりを持ち雇用につなげています。

当社では障がい者雇用もしています。障がい者の特性と自社の仕事からマッチングできる部分を探す事で、CSR活動という枠を超え戦力として活躍する場の提供ができています。昨今の人材不足解消の一つの解決策になると私は考えています。

KIP会のご利用について

海外視察研修を利用させて頂いています。本年度10月実施の東莞(中国)視察も社長が参加する予定です。参加したのち、全職員と知見を共有しています。KIP会のメリットですが、会員間との交流ができるのはありがたいです。自分たちにはないノウハウをもった企業と出会えることで、何か新たな取組をする可能性が広がります。

今後の展望

時流に合わせてスタイルを変えていく必要があると考えています。例えば、精密板金加工の延長線上で組立、塗装まで拡張していくなどこれまでのネットワークを活用してワンストップでのサービスを行うことなどです。わが社の経営理念はT(Technology)、Q(Quality)だけでなくS(Service)も含めています。そして、これからは省人化、自動化の流れが加速していくのと、廃業も増加する事が予想されることから、自社にはない機能をM&Aで補完する事も視野に入れる必要があると考えています。

また、企業のブランド価値向上の為、海外取引を成立させていきたいです。ものづくりのこだわりの部分が評価され、同じ製品が海外では適正価格で納品できたといった成功体験を、私たちと同じ業界で共有していく旗振り役を目指していきます。



微細加工を施した薄板板金小物製品



特定非営利活動法人YUVEC(ユーベック)

業務内容: ①エレクトロニクス実装技術に関するコンソーシアム運営事業
②パワーエレクトロニクス技術に関する人材育成事業
③ライフキャリア関係事業(「ダブルケア」「2025年問題」「男女共同参画」「シニア職場還流」など)

理事長 山川 隆
所在地 神奈川県横浜市保土ヶ谷区常盤台79-5
横浜国立大学共同研究推進センター1階
TEL 045-340-3981
HP <http://yuvec.org/>

YUVECは、「大学と産業界・地域社会の期待と要望を結ぶ“架け橋”」として2001年に誕生しました。それ以来、時代のニーズを捉え、その要請に応えるべく、産業界や大学の教職員・学生を対象に、技術・知的財産の移転の推進・支援、産学官連携の促進等に取り組んできました。昨今では、技術者を中心とする専門家の不足に対応すべくシニア層の活用が求められていますので、活動領域をライフキャリア研究とシニアの円滑な再就職・再雇用支援にも広がっています。



企業見学会(②人材育成事業)



公開シンポジウム風景(③ライフキャリア関係事業)

有限会社 山水堂

業務内容: 鎌倉彫の製造販売、その他漆器の販売

代表取締役 小泉 五郎
所在地 鎌倉市雪ノ下1-9-24
TEL 0467-23-3999
HP <http://www.sansuido.co.jp/>

豊富な品揃えの鎌倉彫専門店です。引出物など大口の贈答品やオーダー商品などにも、ご要望に合わせて幅広く対応しています。

また免税や外国語表記、多様化するキャッシュレス決済への対応など、海外からの観光客に対してのサービスにも力を入れているほか、昨年からは欧州や中国などの展示会出展を通じた海外展開にも取り組んでいます。



鎌倉彫



店舗内観



取扱い商品

寄稿

やなぎに風

忍者を観光資源に 体験施設で外国人誘致

「忍者」と聞くと、チャンバラごっこを思い出して胸が高鳴る。そんなワクワク感を覚えながら、小田原市が今年4月開設した「小田原城NINJA館」へ取材に赴いた。縄を使って壁をよじ登る侵入術、池の石を飛び移る水術、からくり屋敷に仕掛けられた壁のどんでん返しやウグイス張りの床の忍び歩きなどを体験。スクリーンに映し出された敵の忍者とバーチャル手裏剣で戦い、負けてしまった。

小田原と忍者の関係は、戦国時代にさかのぼる。北条早雲を始祖とする小田原北条氏には「風魔一党」と呼ばれる忍者集団が仕え、諜報や後方攪乱作戦を駆使し、甲斐の武田軍を同士討ちに追い込むなどの手柄を上げたと言われる。歴代の頭領が名乗った「風魔小太郎」は近年、アニメやテレビゲームのキャラクターとなり、人気が急上昇している。

逆に、コミックやアニメの世界で生まれた架空の忍者も、忍者ブームの盛り上げに多大な貢献をしている。落ちこぼれ少年忍者の成長を描いたコミック「NARUTO-ナルト-」の原作本は国内で累計1億5,300万部、海外で同9,700万部発行。ナルトの息子「BORUTO-ボルト-」を主人公にしたスピンオフ作品もアニメされ、テレビで放映されている。

この人気にあやかり、富士急行は今年7月、山梨県富士吉田市の富士急ハイランドにナルトやボルトらが暮らす村をイメージした新アトラクションゾーン「富士木ノ葉隠れの里」をオープンした。3Dシューティングライド「科学忍具道場」を中心に、ミュージアム、写真館など6

施設が軒を連ねるエリアでは、外国人観光客らが富士山をバックにアニメの世界観を堪能している。

一方、「忍者になれちゃう」をコンセプトに同月、東京・浅草に開業したのは「NINJAカフェ&バー」。刀、鎌、矛などの武器が飾られた店内で、オリジナルの忍者めしや忍者ドリンクを楽しめるだけでなく、忍者衣装を身に着けて手裏剣、吹き矢、居合いなどの忍者修業も体験できる。場所柄からメインターゲットはインバウンド(訪日外国人旅行)だという。

忍者を観光資源にする動きは全国に広がっている。小田原市は2012年に「忍者サミットin小田原」を開催し、小田原、伊賀(三重県)、甲賀(滋賀県)の3市の観光協会名で「忍者の里共同宣言」を発表。14年には「ニン、ニン、ニン」のごろ合わせで2月22日を「忍者の日」とすることが認定された。また、3市を含む9自治体は15年、日本忍者協議会を設立した。

風魔一党は「全国区」の伊賀忍者や甲賀忍者に比べると知名度は低い、首都圏を「地盤」としているのが強み。小田原市は20年の東京五輪・パラリンピックを見据え、「東京に一番近い忍者の里」をうたい文句に、交通アクセスの良さを武器としてインバウンドの誘致を目指している。NINJA館の開館や、小田原城天守閣の大改修(16年)もその一環だ。

インバウンドの「爆買い」が収束し、消費の対象がモノからコト、トキへと変化する中で急騰する忍者ブーム。「究極のクールジャパン・コンテンツ」といわれる忍者が、外国人観光客の心をワクワクさせ、「忍者なりきり体験」などを通して日本文化全般への興味を深めて、財布のひもを緩めさせることになるのか、期待をもって見守りたい。

(経済ジャーナリスト・松本 努)



「小田原城NINJA館」では忍者が使う術などの体験もできる



「科学忍具道場」の入り口には大きなガマガエルのおブジェが「富士木ノ葉隠れの里」



真っ赤な鳥居が目を引く「NINJAカフェ&バー」の外観

KIP会会員は
通常料金から
20%Off

中小企業センタービルの会議室を利用しませんか！

中小企業センタービルには5つの会議室と多目的ホールを設けています。KIP会会員の皆さまには利用料の割引がございますので、会議、研修・セミナー、展示会などにぜひご活用ください。

<KIP会会員料金表>

(平日料金)

	定員	利用料
第1会議室	39名	11,088円～39,160円
第2会議室	93名	23,760円～83,952円
第3会議室	36名	10,120円～35,816円
特別会議室A	24名	12,408円～44,000円
特別会議室B	22名	9,152円～32,384円
多目的ホール		
会議・講習会	120名	27,808円～98,384円
展示会・パーティ等	220名	49,104円～173,448円

利用時間帯

午前 9:00～12:00

午後 13:00～17:00

夜間 18:00～21:00

午前・午後／午後・夜間／
終日のご利用もお受けして
おります。



◆お問い合わせ・ご予約

公益財団法人神奈川産業振興センター (KIP) 総務課 会議室担当

TEL 045-633-5019

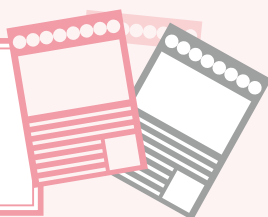
※ホームページもご覧ください http://www.kipc.or.jp/rental_mtg_room/

KIP会ひろばを活用してあなたの会社をPRしませんか?!

チラシ同封サービス

KIP会会員のビジネス拡大をお手伝いするため、「KIP会ひろば」を送付する際に貴社の製品・商品PRなどのチラシを同封するサービスを行っております。

- ◆チラシサイズ：A4
- ◆送付部数：600部程度
- ◆利用料金：5,500円（税込）



◆お問い合わせ

取引振興課 KIP会事務局

TEL 045-633-5149

投稿募集

無料

会員の皆さまからのご投稿を大募集！
どのようなテーマでも結構です。
お問い合わせお待ちしております。

わが社の自慢
新製品紹介
事業紹介
などなど



あなたの会社のイベントやサービスを会員向けにご案内します！

無料

セミナーやイベントの開催、展示会へのご出展、新製品、新サービスなどをメール&FAXで会員向けにPRします。ぜひお問い合わせください。

公益財団法人神奈川産業振興センター

事業部 取引振興課 KIP会事務局

〒231-0015 横浜市中区尾上町5-80 神奈川中小企業センタービル5F TEL:045-633-5149 FAX:045-633-5068

MAIL:kipmember@kipc.or.jp ホームページ:http://www.kipc.or.jp/about_kip/kipkai/