

◆合同企業説明会 開催報告	
10周年記念誌の発行におけるお願い	1
◆活動予定・報告 海外ビジネス展開に向けた勉強会／	
大連日本商品展覧会／KEEP部会	2
◆会員企業訪問記「おじゃまします！」	
湘南センコー株式会社	3
◆New Face 日本木質技研株式会社／テック電子工業株式会社	
株式会社Sensor&Networkによる「投稿」	4
◆寄稿 やなぎに風	5
◆会員サービスのご案内	6

「合同企業説明会」神奈川大学・文教大学 開催報告

KIP 会では、学生に中小企業・小規模企業の魅力を伝え、就職先として中小企業等が選択肢となる可能性を高め、中小企業等と大学・学生の交流を促進するために、KIP と連携し、企業合同説明会を開催しています。

去る 8 月 1 日は神奈川大学で、9 月 1 日は文教大学において、合同企業説明会を開催し、KIP 会会員企業、合計 21 社にご参加いただきました。

各参加企業とも自社のブースを設置し、自社のチラシや PC による画像を用いて、来場した学生に対し熱い企業 PR を行ないました。

来場の学生は、初めから企業を指名して訪れる人、ちょっと覗いてみようという軽い気持ちで訪れる人と様々ですが、企業担当者と話しが始まると、企業の特徴や業界の動向など意欲的に質問し、各自の就職活動への想いなど真剣な眼差しで語っている姿が印象的でした。

合同説明会に参加した学生のなかには「さっそく企業訪問しました」との報告も届いています。

■ 参加企業からの感想 ■

- ・求人を経費を費やすことが難しい中小企業にとって、KIPが大学との橋渡しをしてくれることは大変有難い。
- ・当社はプログラミングなどPCに強いと言われる若手を継続的に確保したいため、このような説明会は頻繁に開催してほしい。
- ・中小企業を対象にした企業説明会は、大企業とは違い、社長自ら参加している場合が多いため、学生にとっても社長と話せることは最大のメリットかと思います。
- ・他社の企業PRを見学することは大変勉強になります。他社の良い部分を取り入れ、学生に魅力的なPRを行ないたい。



神奈川大学での面談風景

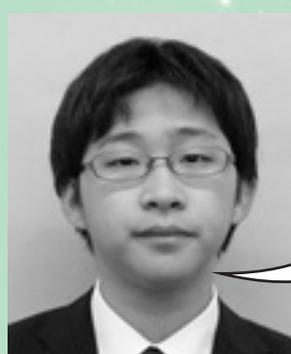


文教大学での面談風景

「STAR☆」

昨年度の合同企業説明会への参加を
きっかけに就職しました！

平成29年4月入社
美和電気株式会社
営業グループ 田村 直輝さん



合同説明会で4社の説明を受けました。各々の業界に関する知識がない私にとって、様々な企業を知る大変有意義なものでした。その中で当社は、電力分野向けに独自の製品を供給しているという内容に魅力を感じ、就職を決めました。



10周年記念誌の発行におけるお願い

10周年記念誌を作成するにあたり、神産貿時代を含めた今までの活動の写真や資料等を集めています。お貸出しいただける場合は、KIP会事務局へ連絡ください。 TEL 045-633-5149

活動予定

国別勉強会

海外ビジネス展開に向けた勉強会

KIP 会では、県内中小企業の皆さまの海外展開を支援するため、国別の勉強会に、KIP が実施する事業と連携して取り組んでいます。

当勉強会は、既進出企業の事例発表や専門家による解説を聴講ののち、参加者間の意見交換（参加企業自社紹介、質疑応答、名刺交換）を行ないます。海外に目を向けている企業と交流を図る、絶好の機会ですので、ぜひご参加ください。

<国別勉強会の予定>

国名	日時	内容
マレーシア	10月25日(水) 13:30~16:30	①駐在員が見たマレーシアの投資環境と消費市場 ②進出企業事例発表
	11月 2日(木) 13:30~16:30	①マレーシアでの事業上知っておきたい手続きについて ②進出企業事例発表
フィリピン	11月 8日(水) 13:30~16:30	①フィリピンでの事業上知っておきたい手続きについて ②進出企業事例発表

※メキシコ、ミャンマー、インドネシアの勉強会も予定していますので、お問い合わせください。

◇お問い合わせ 国際課 TEL:045-633-5126 E-mail:kokusai@kipc.or.jp



<勉強会の様子>

活動報告

海外展覧会

「大連日本商品展覧会」にKIP会会員企業が出展しました!(9月15日~17日)

中国国際貿易促進委員会と大連市が主催する標記展覧会が開催され、KIP会から4社の会員企業が出展しました。

今年で9回目となる当展覧会は、日本商品に特化しているのが特徴で、中国国内からは日本商品を扱う貿易商社や卸売業、日本からは中国に販路拡大を目指す企業、約200社が出展しました。

中国における日本商品の信用度は非常に高く、洗剤や化粧品、下着といった日用品や、日本酒、陶器といった国内の名産品の出展が目立ちました。高品質で安価な出展品を求めた多数の来場者で、会場は非常に活気がありました。



<展覧会の様子>

KEEP部会

第92回人事・総務担当者交流会(7月21日)

KIP会では、人事や総務担当者を対象に、実務上の問題点や課題解決のヒントを掴んでいただくための「人事・総務担当者交流会」を開催しています。

今回の講演は、株式会社priceless代表取締役社長 森様、代表取締役副社長 永田様より、「実用的観点からみるAIの現状と未来」をテーマにお話しいただきました。AIの現状と未来をはじめ、人事総務(経理)部門でのAIの導入事例など、動画を交えた内容に、参加者からは「具体的イメージがつかみやすい内容でよかった」「業務につながるAIについて多く勉強できた」と大変好評でした。

講演後は交流会が行われ、自社の課題を参加者同士で意見交換していただきました。



<交流会の様子>

湘南センコー株式会社

所在地 藤沢市藤沢4-5-12
 TEL 0466-25-7244
 ホームページ <http://shonan-scarf.com/>
 代表取締役 浅井 明美

業務内容：手捺染によるスカーフの製造・販売



代表取締役 浅井 明美 様



工場の隣の直営店舗

沿革と事業

当社は大正10年、横浜市蒔田にて、スカーフの刷毛染め業として創業しました。しかし2年後の大正12年、関東大震災で工場が倒壊し、横浜市戸塚に移転を余儀なくされました。移転をきっかけに、当時需要が多い染め方の『手捺染業』（版画の様に1色に対し1版の型を彫り、職人の技術にてズレ無く合せ、一枚一枚ステージという大きなゴムへらで刷り合わせてゆく技法）に変更し、昭和10年に現在の工場と事務所がある藤沢に移転してきました。以前は、手捺染業を営む神奈川県内の工場は100軒以上ありましたが、安価な人件費と一人前の職人になる下積みの苦勞から、現在は職人の成り手が減少し、同じ捺染業でも“手染めから機械染め”に変更する工場も増え、現在は県内で手染めにこだわった捺染業を営んでいるのは当社のみとなりました。

当社では、手捺染を用いて、自社ブランドである「湘南スカーフ」や、さまざまなブランドのスカーフを、100%国産シルクにこだわり、天然染料を使用し、手捺染で製造しています。

今年で創業96年、長い歴史の中で、全国スカーフ捺染部門 金賞受賞、グッドデザイン賞、スカーフコンテスト技術賞・ペイズリー技術賞をいただきました。また、神奈川県内でもセイラリエス（神奈川県認定デザイン製品）や優良モデル工場、ふじさわ名産品・特産品に認定されるなど、高い評価をいただいています。

6代目社長として

現社長の夫が15年前に他界したのをきっかけに「当社で築いてきた伝統を守り、職人の技術を後世に残していきたい」と思いがあり、専業主婦から社長へ転身しました。現在、職人技を磨いた息子である専務が工場部門を担当し、二人三脚で当社を運営しています。

手捺染のスカーフは、手間とコストがかかる割に、利益幅が少ないのが現状です。また、ブランドの国内撤退や、人件費が安価な海外生産を求める企業が増えると同時に、国内での注文も減ってきます。当社のような資金力に乏しい中小企業は大変なダメージを受け、会社存続のために、時には苦渋の想いで職人をリストラしたことがありました。手捺染の伝統を守るには仕方ありませんが、経営者としては、身が引き裂かれる思いでした。現在は、職人が4~5人在籍しております。

女性社長としての強み

商品を購入する大部分が女性であることから、女性の感性を社長自らアドバイス出来ることは女性社長の強みです。また、お客様と直接会話することで、時流に合った商品展開のヒントを得ることもできます。最近、女性の社会進出を掲げる時代背景に後押しされ、伝統ある商品を好む女性達が増えてきたと感じます。

KIP会への期待

当社は販売力が弱いことが課題です。そのため、KIP会でさまざまな会員企業と情報交換をし、販売につながる人脈を構築していきたいです。

今度の展望

現在、工場の隣に直営店舗を設けるとともにネット販売や、百貨店での催事を中心に、自社商品を販売していますが、いつか全国展開出来ればと思っています。そのために、日ごろから百貨店の催事には積極的に参加をして、バイヤーやお客様に商品の特性をPRするように務めています。全てにおいて「Made in Japan」の価値を、色々な方に知っていただきたいです。



New Face

今年度の新入会企業を
ピックアップしてご紹介します。

日本木質技研株式会社

業務内容：木質工業製品の受注生産

- 代表取締役 秋山 忠
- 所在地 〒243-0301 神奈川県愛甲郡愛川町角田727-8
- TEL 046-258-6980

弊社は日本全国でも数少ない、木質系工業製品だけに特化した木工所です。3D CAD NCルーターはもちろんのこと、RoHs対応 ノギスも 2500mmまで保有しています。企業様の期待に応えられるよう努力いたす所存でございます。
何卒宜しくお願いいたします。



弊社の外観

H29年8月入会 工業部会
ビジネスチャンス開拓研究会

テック電子工業株式会社

業務内容：電子計測器・応用電子機器の製造・組立

- 代表取締役 岡崎 哲也
- 所在地 〒213-0023 川崎市高津区子母口435番地
- TEL 044-755-4551
- ホームページ <http://www.techdensi.jp>

創業より小電力、弱電機器製品の組立を行って参りました。

また、試作開発や板金加工の業者と連携して試作品の組立（基板実装 1枚でも可）も行っておりますので気軽にお声かけいただければ幸いです。



H29年7月入会 工業部会
ビジネスチャンス開拓研究会

会員企業投稿 会員の皆様からの投稿をご紹介します。

株式会社Sensor & Network

Wi-SUNセンサーI/Fボード
『GP-BOARD』

☑Wi-SUNセンサーネットワーク構築に
最適な、センサーI/Fボード



S & NのI/F(インターフェース)で、
Wi-SUNセンサーネットワークを、
・『手軽』に開発!
つまり、
・『開発期間の短縮』と、
・『開発費用の削減』を実現!

S&N

株式会社Sensor & Network
〒239-0847 神奈川県横須賀市光の丘3番2号1
TELEC横須賀リサーチセンター内

工業部会/ビジネスチャンス研究会/ネットマーケティング研究会

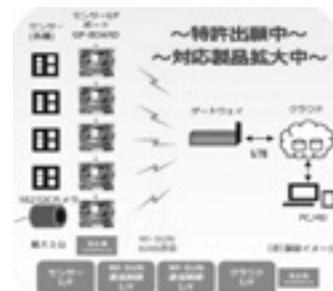
☆お問い合わせ、ご相談、お見積りに関しましては、
下記弊社HPのお問い合わせフォームをご利用下さい。

<http://s-and-n.co.jp/>

検索

Wi-SUN共通接続I/F組込ソフトウェア
『S&N開発プラットフォーム』

☑Wi-SUNセンサーネットワークの相互接続性の
課題を解決し、開発環境一式の構築を実現する、
IoT/M2M開発プラットフォーム



寄稿 やなぎに風

ブレずに価値追求 長寿商品に「秘密」あり

自分が齢を重ねたせいか、商品の入れ替えが激しいスーパーやコンビニの棚でロングセラーに出会うとホッとす。たまには冒険も悪くないかと思ひながら、失敗を恐れて「いつものやつ」を手にしてしまうのは私だけではないらしく、あらゆるジャンルで定番商品は細く長く生き残っている。

日本初の医薬品ハンドクリーム「ユースキン」もその一つだ。川崎市川崎区に本社を置く薬品メーカー・瑞穂化学工業（ユースキン製薬の前身）が1957年に開発し、今年9月に発売60周年を迎えた。私も子どものころ、手足のしもやけ、あかぎれなどに「黄色いクリーム」を擦りこんで治した記憶がある。

ユースキンの成分は、皮膚の炎症を抑える親水性のクリーム、ビタミンB2、同B6、血行促進成分のカンフルなど。昭和30年代の初め、手荒れの治療薬は石油系油脂のワセリンしかなかったので、「べとつかないクリーム」は水仕事をする主婦らの救世主となった。

酒のおつまみとしても人気があるスナック菓子「ベビースターラーメン」は、再来年に発売60周年を迎える。即席麺メーカー・松田産業（おやつカンパニーの前身、三重県津市）が、製造工程で廃棄される麺のかげらに味をつけ、社員のおやつにしたのが誕生のきっかけだという。

おやつカンパニーは2013年、横浜中華街の商業施設「横浜博覧館」に日本で唯一のベビースターラーメンの体験型ショップ「ベビースターランド」をオープン。ベビースターラーメンのキャラクターが「ベイちゃん」

から「ホシオくん」に変わったのに合わせて、今年2月に全面リニューアルした。

ロングセラー商品には、ブレずに「ブランド本来の価値」を追求しているという共通項がある。例えば、ユースキン製薬は水仕事による手荒れだけでなく、スマホ操作など指の酷使に起因する「現代版手荒れ」にも注目。さまざまな手荒れに効いて、使用感の良いハンドクリームを開発している。

おやつカンパニーはもったいない精神で即席麺のかげらをスナック菓子に生まれ変わらせた「リ・ボーン食品」の原点に立ち、低価格で腹持ちが良く、いつでもどこでも、指でつまんで食べられる「たっぷりたのしい、おやつ」の製造を企業理念に盛り込んでいる。

また、歴史の長さに安住せず、常に消費者目線で改良を続け、新たなステージを目指しているのも、ロングセラー商品の共通項である。ユースキン製薬は、アロマテラピーの要素を取り入れたユースキンhana、かゆみ・しっしんに対応したユースキンIシリーズ、乾燥肌・敏感肌向けの同Sシリーズなども開発。

おやつカンパニーは、ベビースターラーメンを一口サイズに固めて食べやすくした「ラーメン丸」、全国各地の名産品とコラボした「ご当地ベビースター」などを矢継ぎ早に開発した。両社はともに新商品の発売により、定番商品への関心を再び高める戦略をとっている。

これらはまさに、「攻撃は最大の防御なり」の格言を地でゆく戦略といえる。景気の先行きが見通しにくく、ともすれば縮み思考に陥りがちだが、両社の飽くなきチャレンジ精神に倣って、次代のロングセラー商品を目指す企業が輩出することを期待したい。

（経済ジャーナリスト・松本 努）



商品画像を背にユースキン製薬の歩みを語る野渡和義社長



全面リニューアルした横浜博覧館の「ベビースターランド」

KIP会会員は
通常料金から
20%Off

中小企業センタービルの会議室を利用しませんか!

中小企業センタービルには5つの会議室と多目的ホールを設けています。KIP会会員の皆さまには利用料の割引がございますので、会議、研修・セミナー、展示会などにぜひご活用ください。

<KIP会会員料金表>

(平日料金)

	定員	KIP会会員・利用料
第1会議室	39名	10,886円～38,447円
第2会議室	93名	23,328円～82,425円
第3会議室	36名	9,936円～35,164円
特別会議室A	24名	12,182円～43,199円
特別会議室B	22名	8,985円～31,794円
多目的ホール		
会議・講習会	120名	27,302円～96,594円
展示会・パーティ等	220名	48,211円～170,293円

利用時間帯

午前 9:00～12:00
午後 13:00～17:00
夜間 18:00～21:00

午前・午後/午後・夜間/
終日のご利用もお受けして
おります。



◆お問い合わせ・ご予約

公益財団法人神奈川産業振興センター(KIP) 総務課 会議室担当

TEL 045-633-5019

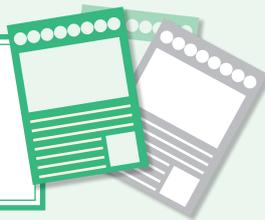
※ホームページもご覧ください http://www.kipc.or.jp/rental_mtg_room/

KIP会ひろばを活用してあなたの会社をPRしませんか?!

チラシ同封サービス

KIP会会員のビジネス拡大をお手伝いするため、「KIP会ひろば」を送付する際に貴社の製品・商品PRなどのチラシを同封するサービスを行っております。

- ◆チラシサイズ：A4
- ◆送付部数：600部程度
- ◆利用料金：5,400円(税込)



投稿募集

無料

会員の皆さまからのご投稿を大募集!
どのようなテーマでも結構です。
お問い合わせお待ちしております。

わが社の自慢
新製品紹介
事業紹介
などなど



◆お問い合わせ

取引振興課 KIP会事務局

TEL 045-633-5149

あなたの会社のイベントやサービスを会員向けにご案内します!

無料

セミナーやイベントの開催、展示会へのご出展、新製品、新サービスなどをメール&FAXで会員向けにPRします。ぜひお問い合わせください。

公益財団法人神奈川産業振興センター

事業部 取引振興課 KIP会事務局

〒231-0015 横浜市中区尾上町5-80 神奈川中小企業センタービル5F TEL:045-633-5149 FAX:045-633-5068

MAIL:kipmember@kipc.or.jp ホームページ:http://www.kipc.or.jp/about_kip/kipkai/