

ITベンチャー企業を成功に導く

Microsoft BizSpark™ は創業間もないベンチャー企業（Startup企業）に、ソフトウェアのサポートとビジネスの優位性をもたらす仕組みを提供し、Startup企業がビジネスとして成功できるよう支援するための世界各国で展開するプログラムです。

Microsoft BizSpark™



ソフトウェアの入手: Startup企業に、マイクロソフトのフル機能の開発 ツール、サーバープラットフォームテクノロジー、そして市場に投入するための革新的で相互運用性に富んだソリューションの開発目的用のサーバー製品の商用ライセンスを提供します。BizSpark参加への事前のコストは不要で必要手続きも最低限で済みます。

支援獲得: Startup企業はマイクロソフトやベンチャー支援を行っているネットワーク パートナーから支援が得られます。ネットワーク パートナーは、ソフトウェア関連のイノベーションや起業に関わるインキュベーター、投資家、政府機関およびホスティング会社になります。

認知度の獲得: マイクロソフトとネットワーク パートナーとの関係を通して、Startup企業はサイトの閲覧者や、投資家候補、見込み客、パートナー候補に対する世界的な認知度を獲得することができます。

<http://www.microsoft.com/japan/mscorp/mic/bizspark/>

BizSpark の参加は 世界で成功するための第一歩

BizSparkの参加特典

ソフトウェア

BizSparkで提供されるテクノロジー • 2008年11月19日時点での情報です。

- Microsoft® Visual Studio® Team System Team Suite (VSTS) with MSDN® Premium subscriptionで提供されるソフトウェア
- Expression® Studio Version 2
- VSTS Team Foundation Server (standard edition)

運用およびホスティング用途ライセンス（新しい「SaaS」ソリューションを開発し、インターネットを介してこのソリューションを提供する必要があります。）

- Microsoft Windows Server®
- Microsoft SQL Server®
- Microsoft Office SharePoint® Portal Server
- Microsoft System Center
- Microsoft BizTalk® Server

サポート

2インシデント分のプログラムおよび製品の技術サポートをご提供します。

ご質問をいただいた場合は、マイクロソフトのサポート担当者から、営業時間内に回答いたします。

BizSparkに参加するには

参加要件： 次の要件を満たしているかご確認ください。

- 現在の事業または計画している事業の核をなすソフトウェア ベースの製品およびサービスの開発を積極的に推進している
- 非上場
- 事業を始めてから 3 年未満
- 年間売上が 120,000,000 円 未満

料金： 退会時に 100 ドル相当の金額をお支払いいただきます。

BizSpark に参加する時に初期費用はかかりません。

期間： 最長 3 年間参加できます。

BizSparkに参加するには、

Startup 企業を支援しているネットワーク パートナーから招待コードを受け取る必要があります。

日本のネットワーク パートナー をお探しの方は、

<http://www.microsoft.com/japan/mscorp/mic/bizspark/findnp.mspx> にアクセスしてください。

BizSpark についてのご質問は、BizSpark お問い合わせ窓口 (kkbpinfo@microsoft.com) までお問い合わせください。