

かながわビジネスオーディション2014 最終審査 発表ビジネスプラン概要

発表時間	15:15~15:30	No. 9	ビジネスプラン名	高校生向け教育プラットフォームの構築
法人名・個人名	(株)baton		代表者役職・氏名	代表取締役 衣川 洋佑
住所	神奈川県川崎市幸区大宮町26-3		電話	090-5203-0791
HPアドレス	http://baton8.com		メール	yosuke.kinu@baton8.com
事業の背景・ねらい	<ul style="list-style-type: none"> 日本の教育は決してレベルの低いものではありません。 ただ日本はグローバル化、および学生の多様化という局面に面しています。 しかしながら、新しい教育を実施する余裕も、個々の学生をフォローする術もありません。 私達はITを利用しそれらを解決し、学習の効率を最大化することで社会に貢献します。 			
経営理念・目標	<ul style="list-style-type: none"> 学校教育から「わからない」をなくします。 そのために学校教育のプラットフォームを作ります。 5年後、日本発の「世界の教育基盤」を作ります。 			
事業概要	<ul style="list-style-type: none"> 学校の授業についていけない人をサポートします。 スマホを利用して、いつでも、どこでも、何度でも学び直せる教育アプリです。 「より分かる」解説をソーシャルに集め、月額サービスとして提供します。 解説や覚え方のコンテンツは、改善され、増加し、より良いものが蓄積されます。 自分がどこまで進んだか、あるいは先輩はどのように進めていたか、どこでつまづいたか？が分かります。 			
事業概要図	<p style="text-align: center;">＜事業概要＞ 月額課金のサービスです。(300円/教科を予定) コンテンツ 自作で教科書の解説を用意します。絵を多用し、解説を省略せず、わかりやすくしたものです。 また、ソーシャルに解説、覚え方、問題を集めます。ランキング、評価から、より分かりやすいものが残る仕組みです。 ユーザー(勉強する学生) 月額課金にてサービスを利用します。わかりやすい説明を見られるだけでなく、自分の進捗や、他の人が跟いたところもみられ、効率のよい学習を実現できます。 ユーザー(できる学生) よりわかりやすい解説を提供したり、質問に答えることでポイントや賞賛(評価)を得られます。</p> <p style="text-align: center;">＜競合優位性＞ 文字、図(静止画)中心の動作が軽いサービスであること。内容が教科書準拠のサービスであることです。</p> <p style="text-align: center;">＜今後の拡張性＞ 現在のターゲットは高校生です。2014年度中に中学生まで拡張します。 その後、新たな年代(大学生や小学生)への拡張だけでなく、学生をターゲットとした企業のプロモーション支援も狙うことができます。</p>			
目標売上高	平成25年度	0千円	平成26年度	7,000千円
	平成27年度	49,300千円	目標達成期	122,900千円
今後の課題と対策	<ul style="list-style-type: none"> はじめの学生ユーザーをどのように集めるか→学生メンバーを中心としたSNSを利用したクチコミを実施します。自分たちのコンテンツを利用する可能性の高い高校に直接アプローチします。 教科書内容の使用権、著作権の対応→弁理士、教学図書協会に問い合わせ中です。(12/10実施) 			