

かながわビジネスオーディション2014 最終審査 発表ビジネスプラン概要

発表時間	16:15~16:30	No. 12	ビジネスプラン名	ネットでレンタル、低コスト駐車場ParkBookの展開
法人名・個人名	株LITEN		代表者役職・氏名	代表取締役社長・榮枝純一
住 所	神奈川県秦野市南が丘3-2-1-518		電 話	080-3007-9948
HPアドレス	[企業サイト] http://www.liten-inc.net/ [ParkBook サイト] http://www.parkbook.net/		メール	sakaeda11@liten-inc.net
事業の背景・ねらい	1. 駅前で車を止める時など、行った先で空き駐車場を探しまわっていませんか？ 2. 貸し手にとっても時間貸し駐車場はフラッターや精算機などのコストが大きく、リスクの高いビジネスです。 3. スマホ全盛の今の時代、駐車場の管理もウェブで行うと簡単に安く駐車場を利用できるようになります！			
経営理念・目標	1. テクノロジーの世界は日々目まぐるしく進化していますが、社会生活にはその恩恵を受けられていない不便なものがまだまだたくさんあります。 2. 株式会社LITENはそんな不便を技術で便利に楽しくして行くことを目指しています。 3. ParkBookプロジェクトでは日本中の駐車場の利用を快適にしていきます。			
事業概要	1. 月極駐車場を契約が空いている間だけParkBookに登録させて頂き、時間ごとの空き状況と料金を管理します。 2. 利用者はサイト上で時間と場所を指定してGoogle Map上に表示される空き駐車場を選びます。そのまま予約と支払いを行います。 3. 地域集中的なサービス展開を行い、その地域内に多数の駐車場を用意することで高い利便性を提供します。			
事業概要図	<div style="border: 2px solid red; border-radius: 15px; padding: 10px; background-color: #f08080; margin-bottom: 10px;"> [駐車場提供者のメリット] 1. 機械設備も管理コストも不要！ 2. すぐ始められる&すぐ止められる！ 3. 空き月極駐車場の広告にもなる！ </div> <div style="border: 2px solid red; border-radius: 15px; padding: 10px; background-color: #f08080; margin-top: 10px;"> [利用者のメリット] 1. PC&スマホで探せる！ 2. 事前に予約できる！ 3. コスト不要な分、他より低料金！ </div>			
目標売上高	平成25年度	0千円	平成26年度	11,520千円
	平成27年度	172,800千円	目標達成期	8,640,000千円
今後の課題と対策	1. 無断駐車・予約外駐車: 完全な対応策はありませんが、訴訟などの法的対応を含めて厳正に対応します。 2. 登録駐車場の調達: 地元不動産会社と協力し、月極駐車場の広告という面も武器に集めます。 3. 利用者への認知活動: 看板設置、ポスティング、該当配布、SEOをサービス展開地域に集中的に行います。			